Acheteur Indirect et manager commercial

Aix En Provence · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2609181133

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2024 — Bac +5 — Ascencia Business School – Évry
Master 2 Achats et Approvisionnements
Bac +2 — C3 Business School
BTS Management des Unités Commerciales
Bac +3 — CFA EVE – Université d'Évry
Licence Droit, Economie, Gestion – Mention Finance, Banque et Assurance

Expériences professionnelles

09/2023 - 01/2026 — Acheteur Indirect - Alternance et CDD

Rédaction et pilotage de 10 à 20 appels d'offres par semaine, analyse des retours et participation à la sélection des prestataires. Contribution à la négociation des conditions tarifaires et contractuelles, avec participation à un projet ayant généré jusqu'à 19 /% d'économies sur un périmètre donné (contrats cadre). Rédaction des accords de non divulgation. Gestion de la relation avec les 37 fournisseurs du référencement et clients internes. Création de 5 notices de processus achats harmonisés. Reporting quotidien : alimentation des supports de suivi, remontée des informations terrain.

01/2023 - 06/2023 — Chargé de clientèle – CDI

Gestion et suivi d'un portefeuille de 300 /+ clients particuliers, analyse des besoins et proposition de solutions bancaires et assurantielles. Réalisation de 10 à 15 rendez vous clients par semaine et participation aux actions de prospection et de fidélisation. Commercialisation de produits et services (cartes bancaires, assurances, épargne, crédits). Suivi administratif et mise à jour des dossiers clients, contrôle de la conformité et respect des procédures bancaires. Participation aux objectifs collectifs de l'agence et reporting régulier de l'activité commerciale.

09/2021 - 08/2022 — Chargé de relation clientèle – Alternance

Argumentaire de vente, négociation et établissement des contrats. Conseils et ventes de produits bancaires avec taux de réussite sur objectifs de 80 /%. Fidélisation et satisfaction clientèle.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Négociations et force de conviction, Gestion des fournisseurs et des clients internes, Optimisation des coûts, Maîtrise des outils IA, Gestion des contrats (contrats cadre), Maîtrise du logiciel Ivalua (équivalent SAP), Maîtrise du Pack Office, Capacité d'analyse, Aisance relationnelle, Écoute, Adaptabilité, Rigueur et réactivité, Prise d'initiative

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.