

Né le 01/01/2004  
**67600 Sélestat**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2609181550**



## Business development et analyse de marché

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

### Formations

---

**09/2025** : Bac +3 à CCI Strasbourg  
Bachelor Responsable de Développement Commercial et Marketing International

**07/2024** : Bac +2 à CFA Saint-Jean Colmar  
BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)

**06/2022** : Bac à Lycée Saint-Jean Colmar  
BAC Professionnel MCV

### Expériences professionnelles

---

**02/2026 - à ce jour** :  
Sales Manager chez Flatpay sur Strasbourg  
Développement commercial terrain auprès de commerçants et PME pour des solutions de paiement électronique. Analyse des besoins, recommandation de solutions, prospection active, gestion du cycle de vente, suivi des performances et gestion du pipeline clients.

**09/2025 - 01/2026** :  
Sales representative (Alternance) chez Addi-data GmbH sur Rheinmünster  
Analyse de marchés industriels, identification d'opportunités commerciales, études concurrentielles, analyse du positionnement prix, analyse des besoins clients et structuration des propositions commerciales.

**09/2022 - 07/2025** :  
Technico-commercial sédentaire (Alternance) chez Sermes (grossiste En Matériel électrique) Dachstein  
Prospection commerciale B2B en France et à l'international, phoning, mailing, relances, développement de portefeuille, formalisation des offres commerciales et négociation, synthèse du marché (prix, tendances, concurrence, besoins), utilisation de CRM et logiciels de gestion commerciale.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

### Permis

---

Permis B

### Centres d'intérêts

---

