

Business Developer

20000 Casablanca · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260919093307

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : à étudier

Secteur : Batiment

Formations

12/2010 — École supérieure EMEP d'électronique pratique

Certificat technicien informatique (maintenance des systèmes informatiques, réseaux)

12/2008 — Bac

BAC OPTION Science expérimenté

Expériences professionnelles

01/2017 - 12/2019 — Responsable Commercial

Développement notoriété, relationnel clients, suivi et signature des contrats, organisation générale, supervision, assistance en ingénierie de formation.

01/2016 - 12/2017 — Chargé d'affaires indépendant (pôle immobilier)

01/2016 - 12/2023 — Gérant

Représentation commerciale, développement marketing et commercial, développement des affaires, téléprospection B2B, suivi et signature des contrats clients, organisation générale.

01/2015 - 12/2016 — Directeur des projets indépendant

Solution de gestion de la relation client, business process, outsourcing, back office, services managés.

01/2014 - 12/2015 — Apporteur et chargé d'affaires grands comptes (BtoB)

Prise de rendez vous BtoB.

01/2013 - 12/2014 — Chef de projet, Responsable d'équipe

E Marketing, Courtier Lorrain, IBET.

01/2012 - 12/2013 — Formateur en technique de communication force de vente

01/2011 - 12/2012 — Conseiller de vente grande distribution

01/2010 - 12/2011 — Responsable de télévente

01/2010 - 12/2011 — Téléconseiller (émission d'appel pour prise de rdv BtoB)

01/2009 - 12/2010 — Téléconseiller

01/2006 - 12/2007 — animateur et Vendeur

Langues

Français (maternelle), Arabe (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Word, Access, Excel, PowerPoint, Sales force, Qualité rédactionnelle, Esprit de synthèse, Travail en équipe, Polyvalence, Adaptabilité, Autonomie, Maîtrise du lexique juridique, Recherche et analyse juridique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebt.com.