Technico-Commercial

Né(e) en 1986 · 29000 Quimper · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260919094105

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2025 — Bac +2 — GRETA – QUIMPER
BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques
12/2007 — Bac +2 — Campus de Brocéliande – COETQUIDAN
BTS Transports (2 I année)
12/2005 — Bac — Lycée Victor Hugo – HENNEBONT
Baccalauréat STT Actions et communication commerciale

Expériences professionnelles

10/2024 - à ce jour — Formations / VAE (remise à niveau informatique, bilan de compétences, VAE BTS, VAE Bachelor)
Formations diverses, remise à niveau informatique, bilan de compétences, validation des acquis de l'expérience pour le BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques (validé), demande de VAE Bachelor Technico Commercial en cours.
03/2021 - 09/2024 — Technico Commercial B to B pièces détachées PL, VL, remorques et lubrifiants
Suivi et développement clientèle TPE / PME / grands comptes, développement du chiffre d'affaires et de la marge, prospection physique quotidienne et ouverture de comptes.
02/2020 - 01/2021 — Technico Commercial B to B en solutions hydrauliques
Suivi et développement d'une clientèle TPE / PME, développement du chiffre d'affaires et de la marge.
12/2017 - 01/2020 — Technico Commercial B to B pièces détachées PL, VL, remorques et lubrifiants
Suivi et développement d'une clientèle TPE / PME / grands comptes, développement du CA et de la marge, prospection quotidienne, ouverture de comptes, création d'un partenariat avec un garage (Kermat Trucks Services à Guiclan).
11/2015 - 11/2017 — Conseiller Commercial en solutions comptables, juridiques et RH
Conseil et vente de solutions comptables en ligne, gestion des appels entrants, prospection, suivi du portefeuille jusqu'à signature, ventes additionnelles (juridique, RH), formation des nouveaux conseillers commerciaux.
04/2014 - 07/2015 — Technico Commercial véhicules sans permis
Prospection quotidienne, propositions d'essai, revente de véhicules neufs et d'occasion.
09/2012 - 08/2013 — Animateur de prospection physique
Recrutement et accompagnement des nouveaux collaborateurs, suivi et montée en compétences de 8 vendeurs terrain, fixation et contrôle des objectifs commerciaux, réunions hebdomadaires.
01/2010 - 08/2012 — Commercial en produits surgelés en camion magasin
Suivi et développement de tournées clients, prospection porte à porte, gestion du camion magasin (commandes, caisses, entretien).
10/2008 - 11/2009 — Conseiller Téléprospecteur B to B
Conseil et vente d'abonnements de presses professionnelles, suivi du portefeuille jusqu'à signature des contrats d'abonnement.

Langues

Anglais (notions), Espagnol (notions)

Atouts

Prospection physique et téléphonique, Développement commercial, Organisation de salons / portes ouvertes, Maîtrise du tissu économique local (départements 29 56), Négociation commerciale, Gestion de portefeuilles clients (TPE, PME, grands comptes), Mise en place de partenariats, Maîtrise technique des produits et services proposés, Développement de stratégies commerciales, Évaluation clients / prospects et risques clients, Animation d’équipes commerciales, Suivi des chiffres de vente et reporting, Maîtrise d’outils CRM (Sellsy, Salesforce)

Permis

Permis A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.