

79000 Niort
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2609191314



Commercial terrain btoc

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans le Batiment.

Formations

12/1996 : CAP à CFA Vincennes

Apprentissage plomberie (CAP plomberie - diplôme non obtenu) Formation pratique en plomberie, carrelage, couverture et charpente.

Expériences professionnelles

01/2025 - 12/2026 :

Conseil commercial & coordination terrain chez As Couverture sur Échiré

Responsabilités de la vente au suivi commercial et opérationnel des chantiers : prospection, découverte des besoins, visites techniques, relevés photos et mesures, identification et prescription des travaux, création, chiffrage et mise en forme pédagogique des devis, calcul des marges, négociation, signature, encaissement des acomptes, préparation et coordination des chantiers, suivi client jusqu'à l'exécution.

01/2024 - 12/2025 :

Agent commercial en énergie renouvelable chez Évologis

Développement commercial dans le 79 : prospection, création de réseau, visite technique, étude énergétique et financière, devis, négociation, signature. Vente principalement photovoltaïque, pompes à chaleur airair et aireau.

01/2023 - 12/2023 :

Animateur commercial chez 123 Parebrise

Stand en centre commercial : accroche, qualification rapide du besoin, argumentation, prise de rendez-vous technique, prospection intensive (≈ 7 h/j, 5 j/semaine). Classé parmi les 3 premiers commerciaux de la région.

01/2021 - 12/2022 :

Agent commercial en énergie renouvelable chez Domologique

Découverte des besoins, proposition de solutions photovoltaïques et pompes à chaleur, suivi commercial du projet.

01/2020 - 12/2020 :

Agent commercial en énergie renouvelable chez Deal Eco

Prospection particuliers et vente de pompes à chaleur airair/aireau, panneaux photovoltaïques, ballons thermodynamiques.

01/2019 - 12/2019 :

Porteàporte chez Énergie Service Niort sur Niort

Vente de contrats énergie et isolation : observation, écoute, adaptation, persévérance et assertivité.

01/2018 - 12/2018 :

Recruteur de donateurs chez Ong Conseil France sur Paris

Face à face intensif : minimum 400 personnes abordées/jour, écoute, aisance orale, persévérance, prise de contact.

01/2010 - 12/2017 :

Commerçant ambulant, démonstrateur

Vente directe dans foires et salons ($\approx 60\,000$ km/an) en France & Belgique : négociation, encadrement des vendeurs, prospection directe et téléphonique.

01/2009 - 12/2009 :

Responsable mise en place procédure d'accueil chez Orange Boutiques

Observation, écoute, débriefing, proposition d'axes d'amélioration pour les départements 53, 49, 44, 85.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sciences comportementales et cognitives, Arts martiaux, Sport (plus de 30 ans de pratique), Méditation