Responsable de Secteur BtoB

Châlons en Champagne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260921093110

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Responsable de Secteur BtoB

Gestion d’un portefeuille BtoB, préparation et tenue de rendez vous clients, élaboration de propositions commerciales sur mesure, suivi des ventes et des besoins, développement des relations commerciales, participation aux réunions d’équipe en tant que force de proposition.

01/2021 - 12/2023 — Responsable d’agence (BtoC démarchage)

Développement du portefeuille clients professionnels, prospection, suivi des ventes, fidélisation, participation aux réunions d’équipe, force de proposition, partage des retours clients.

01/2009 - 12/2020 — Concessionnaire moto / Cogérant

Mise en oeuvre d'offres stratégiques, amélioration du portefeuille produits et services, identification d’axes d’amélioration, pilotage de projets innovants, évaluation périodique des performances.

01/2003 - 12/2008 — Chef de secteur

Encadrement du personnel, définition des objectifs, planification des tâches, contrôle du travail, élaboration des plannings, suivi du budget, commandes et gestion du point de vente.

01/2000 - 12/2003 — Gérant Salarié

Développement du chiffre d’affaires, mise en application du plan marketing.

01/1997 - 12/2000 — Intérimaire (missions spécialisées)

Mise en valeur des offres produits, animation de show rooms, accueil du public.

Atouts

Commercialisation, Prospection, Gestion de portefeuille clients, Négociation, Développement du chiffre d’affaires, Planification, Encadrement d’équipe, Force de proposition, Esprit de synthèse, Rigueur, Réactif, Autonome

Loisirs

Cuisine, Sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.