Marketing & Sales

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2609221158

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +5 — EDC Business School
Master Business Développement & Management Commercial

Expériences professionnelles

03/2026 - 06/2026 — Prospection multicanale (Terrain & Phoning)
Création de bases de données et approche mixte (phoning/terrain) pour ouvrir de nouveaux comptes (secteurs bois/goût).
09/2025 - à ce jour — Coordinateur marketing / commercial
01/2023 - 07/2025 — Business developper hybride (Terrain & Phoning)
01/2023 - 12/2025 — Sales Development Representative
04/2022 - 09/2022 — Business developer
06/2021 - 08/2021 — NKAP TRACK (Saas)

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (notions)

Atouts

Pack Office, Hubspot, Lusha, Aircall, Google Ads, Google Analytics, N8N, Lead generation, Digital strategy, Prospection B2B, Closing / acquisition de comptes, Gestion de pipeline / CRM, Product Management (MVP), Business Development, Gestion de projet, Analyse data driven & KPI, Négociation & upselling, Management d’équipes commerciales, Performance commerciale, Communication orale et écrite

Loisirs

Golf, Automatisation IA, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.