# Marketing & Sales

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2609221158

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

Bac +5 — EDC Business School
Master Business Développement & Management Commercial

## Expériences professionnelles

2026-03-01 - 2026-06-30 — Prospection multicanale (Terrain & Phoning)
Création de bases de données et approche mixte (phoning/terrain) pour ouvrir de nouveaux comptes (secteurs bois/goût).
2025-09-01 - à ce jour — Coordinateur marketing / commercial
2023-01-01 - 2025-07-31 — Business developper hybride (Terrain & Phoning)
2023-01-01 - 2025-12-31 — Sales Development Representative
2022-04-01 - 2022-09-30 — Business developer
2021-06-01 - 2021-08-31 — NKAP TRACK (Saas)

## Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

## Atouts

Pack Office, Hubspot, Lusha, Aircall, Google Ads, Google Analytics, N8N, Lead generation, Digital strategy, Prospection B2B, Closing / acquisition de comptes, Gestion de pipeline / CRM, Product Management (MVP), Business Development, Gestion de projet, Analyse data  driven & KPI, Négociation & upselling, Management d’équipes commerciales, Performance commerciale, Communication orale et écrite

## Loisirs

Golf, Automatisation IA, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.