Responsable développement des achats & des ventes

Né(e) en 1991 · 91250 Tigery · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260923093232

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2009 — Bac — Lycée Léon Blum
Bac STG Comptabilité

Expériences professionnelles

09/2026 - à ce jour — Responsable développement des achats et des ventes
Développement des achats et des ventes, négociation et développement commercial, suivi et animation de la relation fournisseurs / clients.
01/2025 - à ce jour — Manager Commercial
Encadrement d’une équipe de 7 commerciaux, planning interne et terrain, reporting et suivi de performance, définition et suivi des objectifs, animation et motivation de l’équipe, gestion des comptes clés.
01/2023 - 12/2025 — Commercial Fruits & Légumes
Développement et fidélisation du portefeuille clients, négociation commerciale, suivi logistique, gestion des litiges.
01/2016 - 12/2023 — Commercial BtoB
Gestion d’une clientèle professionnelle / artisans, vente de services, fidélisation et développement commercial, négociation.
01/2012 - 12/2016 — Chauffeur Livreur
Livraison et gestion des tournées, relation client.

Atouts

Développement commercial, Développement des achats, Management d’équipe, Négociation, Pilotage de performance, Reporting, Gestion de portefeuille, Relation clients & fournisseurs, Organisation, Formation, Forte culture terrain, Sens du résultat, Aisance relationnelle, Capacité à négocier, Management opérationnel, Autonomie & organisation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.