Commercial B2B

13300 Salon de Provence · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 260923093312

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +2 — Ésame école supérieur d’alternance
BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
Bac — Lycée Viala-Lacoste
Baccalauréat STMG

Expériences professionnelles

Commercial B2B en alternance
Gestion des commandes, suivi des livraisons et relations clients. Développement du chiffre d’affaires et fidélisation de la clientèle. Prospection et visite des clients professionnels pour présenter les produits et services.
Commercial B2B en alternance
Prospection et démarchage de clients professionnels et particuliers (restaurants, traiteurs, événements, CE). Gestion des commandes et suivi des relations clients. Développement des compétences en négociation et gestion commerciale, participation à l’élargissement du portefeuille clients.
Stagiaire
Découverte des métiers et du fonctionnement d’un cabinet d’expertise. Accompagnement d’un expert sur des dossiers de sinistres. Participation à la réalisation de devis et de rapports d’expertise pour les assurances.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Compétences

Aisance relationnelle, Négociation, Esprit d’équipe,

Atouts

Bonne communication, Autonome, Créatif, Microsoft Office, Canva

Permis

Permis B

Loisirs

Rugby, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.