

74930 Reignier
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2609231530

Responsable technique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

Formations

12/2010 : Bac +2 à Oil&Gas Institute (OGIM)
Technicien de Production de Pétrole

12/2008 : Bac +3 à Faculté des Sciences (FSM)
Licence appliquée en chimie (chimie fine)

12/2004 : Bac à Lycée BOURGUIBA
Baccalauréat scientifique

Expériences professionnelles

02/2017 - 04/2026 :

Responsable Technique chez Société Brisach sur Annemasse

Pilotage des visites techniques, encadrement des équipes techniques et commerciales, supervision des installations de cheminées et poêles (bois, granulés, gaz, éthanol), gestion des devis et pièces détachées, coordination et suivi des chantiers, SAV et accompagnement technique client, collaboration avec architectes et conducteurs de travaux.

01/2012 - 12/2015 :

Responsable des opérations chez Société Chimicom sur Sousse

Gestion de la ligne de production, mise en place du contrôle qualité, sélection et mise en production de formules, coordination d'une équipe de 10 personnes, responsable HSE.

01/2012 - 12/2015 :

Ingénieur R&D chez Société Chimicom sur Sousse

Recherche et développement de nouveaux produits, création et dépôt d'un brevet pour un nouveau tensioactif pour marbre.

01/2011 - 12/2012 :

Technicien de production de pétrole chez Lundin Petroleum sur Tunisie (fpso Ikdam)

Pilotage et contrôle des installations de production (séparateurs, vannes, compresseurs, pompes), échantillonnage et analyse du brut, maintenance des installations, suivi quotidien des activités.

01/2010 - 12/2011 :

Technicien de production de pétrole chez Sitep sur El Borma

Contrôle du site pétrolier (terrain et salle de contrôle), suivi de la production des puits (éruptif, gazlift, injection d'eau), relevés de pression/température/débit, analyses de pétrole et d'eau en laboratoire, gestion de corrosion et dépôts minéraux.

01/2008 - 12/2010 :

Technico-commercial chez Société Chimicom sur Sousse

Suivi et développement du portefeuille clients B2B, prospection, augmentation du chiffre d'affaires de 30 % en 2 ans, fidélisation des grands comptes, campagnes marketing web et e-mailing.

Langues

Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Natation, plongée sous-marine, tennis, équitation, Voyages en Europe, Asie et Afrique, Bénévolat – suivi des personnes atteintes de cancer et visites en maison de retraite