Technico commercial

67140 Barr · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260924093132

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1998-11-30 — CCI de Lyon
Techniques de vente (formation en alternance)
1998-06-30 — Bac +2 — La Martinière Terreaux
BTS Froid et Climatisation

Expériences professionnelles

2019-09-01 - 2025-10-31 — Ingénieur commercial
Détection et suivi de projets tertiaires et industriels de la phase d'élaboration avec les bureaux d'études jusqu'à la réception des installations et la maintenance.
2017-05-01 - 2019-09-30 — Technico commercial
Prospection et suivi des clients chauffagistes et thermiciens du secteur.
2012-01-01 - 2017-02-28 — Technico commercial
Distributeur de fluides frigorigènes. Responsable du suivi commercial des clients et prospects sur 14 départements. Présentations techniques et prescriptions suivant l’évolution de la législation.
2010-01-01 - 2011-12-31 — Technico commercial
Suivi des clients distributeurs, mise en place de la stratégie commerciale, prospection de nouveaux clients.
2009-01-01 - 2009-11-30 — Technico commercial
Fabricant de menuiserie PVC. Ventes de menuiserie PVC aux professionnels. Mise en place d'un réseau de partenaires.
2006-01-01 - 2008-12-31 — Technico commercial
Distributeur de matériel frigorifique et de climatisation. Responsable du suivi commercial des clients et prospects sur 3 départements, établissement des devis et suivi des ventes.
2004-01-01 - 2006-12-31 — Ingénieur commercial
Étude et vente de grands projets (CVC, GTC, Sécurité) : découverte des projets, définition technique des solutions, prescription auprès des promoteurs, maîtres d'ouvrage et bureaux d'études, vente et suivi des affaires aux installateurs.
2000-01-01 - 2003-12-31 — Technico commercial Prescripteur
Rôle de prescripteur auprès des bureaux d'études et architectes, suivi des installateurs. Augmentation du chiffre d'affaires de 85 /% en trois ans.
1998-06-01 - 1998-12-31 — Chargé d'affaires
Installateur en froid et climatisation. Prospection de nouveaux clients, établissement de devis et suivi de chantier.
1998-01-01 - 2000-12-31 — Technico commercial, responsable produit
Régulation électronique pour le froid commercial. Metteur au point sur les systèmes de GTIC, développement produit en relation avec l'usine, suivi commercial d'un portefeuille client (installateurs, distributeurs, fabricants) en Rhône Alpes.

Atouts

Détection et suivi de projets, Prospection clientèle, Présentation technique, Prescription de solutions, Gestion commerciale, Régulation électronique, Développement produit, Gestion de portefeuille client,

Installation de systèmes frigorifiques et climatisation

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.