Responsable Développement Commercial B2B

94470 Boissy-Saint-Léger · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260924093345

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +2
DUT – Informatique
Bac +3
DTA – Vente & Commercialisation

Expériences professionnelles

01/2021 - à ce jour — Responsable Développement Commercial B2B / Technico-Commercial
Prescription & rôle MOE/MOA, structuration et animation d'un réseau de prescripteurs, montage d'offres & chiffrage sous ProDevis, interface chantiers & exécution, reporting & marge, pilotage du portefeuille d'affaires.
01/2019 - 12/2021 — Technicien-Conseil B2B / B2C
Diagnostic & faisabilité, audits sur site, pré-métrés, validation technique, négociation commerciale jusqu'au closing contractuel.
01/2016 - 12/2019 — Conseiller Commercial & Chargé d’Études Projets
Conception d'études de faisabilité, modélisation de projets sur mesure, passation des dossiers validés au bureau d'études.
01/2006 - 12/2016 — Gérant d'Entreprise
Gestion globale P&L, négociation de haut niveau auprès de clients VIP/B2B, actions de communication commerciale.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Développement Commercial & Prescription, Veille & Réponse aux Appels d'Offres, Ingénierie d'Affaires & Support, Suivi Contractuel & Exécution, Marketing & Communication B2B, Gestion P&L, Négociation, SPIGAO, ProDevis, CRM, Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.