

91100 Villabe
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 260925113128

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2014 : Bac +2 à LYCÉE LOUIS ARMAND, YERRES
BTS Comptabilité et Gestion des Organisations

12/2012 : Bac à LYCÉE LOUIS ARMAND, YERRES
Baccalauréat Professionnel de Comptabilité

12/2010 : CAP à LYCÉE LOUIS ARMAND, YERRES
Brevet d'Études Professionnelles en Comptabilité

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour :
Commercial BtoB chez Urbanfood & Co sur Moissy-cramayel

01/2021 - 12/2023 :
Commercial Itinérant BtoB chez Sarawak Paris (mission Microsoft) sur Boulogne-billancourt

01/2020 - 12/2021 :
Téléconseiller BtoB chez Pmu sur Ris-orangis
Réceptionner et traiter les demandes, dépanner en ligne les équipements des points de vente, assurer le suivi de l'activité et la satisfaction du service rendu auprès des partenaires.

01/2019 - 12/2019 :
Conseiller Clientèle en Centre d'Appels BtoC et BtoB chez Enedis sur Evry-courcouronnes
Gestion et validation des commandes, suivi de l'activité, traitement des anomalies et urgences, assurer la satisfaction client.

01/2018 - 12/2018 :
Chargé de Clientèle Guichet chez La Poste sur Ste Geneviève Des Bois
Gestion et amélioration du service client, opérations courantes liées aux produits et services.

01/2013 - 12/2017 :
Conseiller Clientèle en Téléphonie Mobile chez Bouygues Telecom / Sfr / Orange / Tel&com
Accueil, conseil et vente, gestion, suivi et fidélisation de la clientèle.

/ - à ce jour :
Chargé de la relation client BtoB chez Martin Brower sur Lisses
Démarchage, prospection et suivi des opportunités, développement et fidélisation d'un portefeuille clients BtoB,

participation à la mise en place de stratégies commerciales, négociation et conclusion de contrats commerciaux, identifier les besoins des clients.