Manager de réseau

77380 Combs-la-Ville · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609260931

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1998 — CAP — Lycée Flora Tristan Varennes sur Seine
BEP Comptabilité

Expériences professionnelles

05/2025 - 08/2025 — Développeur mandat de gestion

Accompagnement des mandataires dans le pilotage de leur activité, analyse des indicateurs de performance, suivi des résultats, recommandation d'actions correctives, participation au recrutement et à l'intégration des mandataires, reporting régulier auprès de la direction.

01/2020 - 12/2025 — Responsable de club

Direction opérationnelle du club, encadrement d'une équipe commerciale, mise en place d'actions locales pour développer les adhésions, suivi des résultats mensuels et trimestriels, gestion administrative, financière et des prestataires, développement de la satisfaction et de la fidélisation des adhérents.

01/2018 - 12/2020 — Directeur de restaurant

Gestion quotidienne de l'activité, supervision de l'équipe, recrutement, formation, pilotage des achats, approvisionnements, gestion des stocks, suivi des normes d'hygiène et de sécurité alimentaire, actions pour développer le chiffre d'affaires et la satisfaction client.

01/2016 - 12/2018 — Directeur de restaurant

Organisation et animation de l'équipe au quotidien, suivi des performances commerciales et des indicateurs clés, gestion des stocks et des approvisionnements, optimisation des plannings et des coûts de personnel, veille à la qualité de service et à la satisfaction client.

01/2015 - 12/2016 — Chef de département

Encadrement d'une équipe de cadres et de vendeurs (>70 collaborateurs), suivi des KPI, CA, marge, mise en œuvre du plan d'action commercial, suivi des performances du rayon, analyse des indicateurs et propositions d'actions d'amélioration.

01/2009 - 12/2014 — Responsable de magasin

Pilotage complet du magasin (>50 collaborateurs), gestion des approvisionnements, mise en rayon, animation de l'équipe, suivi des objectifs de vente, mise en place de plans d'action.

01/2004 - 12/2009 — Chef de secteur (franchise)

Suivi de plusieurs magasins en franchise, accompagnement des exploitants dans l'atteinte de leurs objectifs, analyse des performances et mise en place d'actions correctives.

01/2002 - 12/2004 — Directeur adjoint

Appui au directeur dans la gestion du magasin, pilotage de la performance, gestion du centre de profit, encadrement de l'équipe, analyse des indicateurs (CA, marge), suivi des résultats et mise en œuvre des plans d'action, gestion des flux marchandises et de la relation client, recrutement et formation, organisation et planification.

01/2000 - 12/2001 — Employé libre-service frais

Relation client et fidélisation, mise en rayon des produits frais, gestion des stocks et contrôle des dates, accueil et conseil client, respect des règles d'hygiène et de qualité.

01/1999 - 12/2000 — Contrat qualification Employé libre-service

Réduction de la démarque, optimisation des stocks, ouverture ou redressement d'un point de vente, atteinte régulière des objectifs commerciaux.

Atouts

Contrôle de la conformité et du respect des process, Veille concurrentielle et développement de la performance, Management d’équipes, Sens du résultat, Accueil et conseil client, Respect des règles d’hygiène et de qualité, Adaptabilité et prise d’initiative, Microsoft Word, Microsoft Excel, Outlook, Skello, Lucca, Notilus

Permis

Permis B

Loisirs

Actualités économiques, Sport et bien-être, Voyages, Jeux vidéo, Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.