

75000 Paris
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2609261337



Chargé d'affaires grands comptes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2007 : Bac à Lycée Jean Lurçat
Bac Pro Vente

Expériences professionnelles

04/2022 - à ce jour :

Chargé d'affaires B2B — Développement Commercial chez Demeco Group (euroflash) sur Roissy-en-france
Analyse et qualification des demandes entrantes, pilotage du cycle de vente complet (visite site, chiffrage, devis, négociation, closing), rédaction de mémoires techniques et réponses aux appels d'offres, coordination multi-interlocuteurs, gestion de projets de déménagement/transfert d'entreprises B2B (de 25 k€ à 100 k€).

04/2021 - 11/2021 :

Ingénieur Commercial chez Easypitch sur Montreuil

Gestion et développement d'un portefeuille de 90 clients (revendeurs, intégrateurs, grossistes, spécialistes IT), animation de démos produit, relances jusqu'à la signature, appui avant-vente sur cycles de vente clients.

12/2016 - 11/2019 :

Représentant Technico-Commercial chez Mewa Textil-management sur Villepinte

Développement et fidélisation d'un portefeuille clients multi-secteurs (BTP, automobile, industrie), élaboration de propositions technico-commerciales, négociation jusqu'à la signature, suivi des opportunités via CRM, reporting KPI à la direction.

01/2011 - 05/2014 :

Responsable Développement Commercial chez Eni Énergies Et Services sur Paris

Création et structuration d'une agence commerciale à Rouen, pilotage opérationnel complet, recrutement et formation d'une équipe de 12 commerciaux, management de l'équipe (objectifs, performance, montée en compétences), développement du portefeuille B2B/B2C.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)