Chargé d'affaires Grands Comptes

75000 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609261337

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2007 — Bac — Lycée Jean Lurçat
Bac Pro Vente

Expériences professionnelles

04/2022 - à ce jour — Chargé d'affaires B2B — Développement Commercial

Analyse et qualification des demandes entrantes, pilotage du cycle de vente complet (visite site, chiffrage, devis, négociation, closing), rédaction de mémoires techniques et réponses aux appels d'offres, coordination multi interlocuteurs, gestion de projets de déménagement/transfert d'entreprises B2B (de 25 /k€ à 100 /k€).

04/2021 - 11/2021 — Ingénieur Commercial

Gestion et développement d'un portefeuille de 90 clients (revendeurs, intégrateurs, grossistes, spécialistes IT), animation de démos produit, relances jusqu'à la signature, appui avant vente sur cycles de vente clients.

12/2016 - 11/2019 — Représentant Technico Commercial

Développement et fidélisation d'un portefeuille clients multi secteurs (BTP, automobile, industrie), élaboration de propositions technico commerciales, négociation jusqu'à la signature, suivi des opportunités via CRM, reporting KPI à la direction.

01/2011 - 05/2014 — Responsable Développement Commercial

Création et structuration d'une agence commerciale à Rouen, pilotage opérationnel complet, recrutement et formation d'une équipe de 12 commerciaux, management de l'équipe (objectifs, performance, montée en compétences), développement du portefeuille B2B/B2C.

Langues

Français (maternelle), Arabe (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Closing & Négociation B2B, Gestion de projet de transfert, Réponse aux appels d'offres, Rédaction cahier des charges, Chiffrage & Devis complexes, Coordination multi interlocuteurs, Gestion du pipeline inbound, Pilotage cycle de vente complet, Mémoires techniques, Suivi CRM & Reporting KPI, Account Management

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.