# Commercial

Né(e) en 2001 · 33300 Bordeaux · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2609291513

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/2024 — Bac +5 — INSEEC Business School
Master 2 - Management de projet et ingénierie commerciale
12/2022 — Bac +3 — INSEEC Business School
Bachelor 3 - Commerce Management & Entrepreneuriat
12/2021 — Bac +2 — IUT de Rouen - Site Pasteur
DUT Techniques de Commercialisation
12/2019 — Bac — Lycée Val de Seine - Le Grand Quevilly
Baccalauréat Économique et Social (mention Bien)

## Expériences professionnelles

10/2025 - 07/2026 — Conseiller Commercial
Conseil et vente à distance de complémentaires santé, produits d'assurance et prévoyance, gestion des appels entrants (appel d'offre 1,4 /M d'agents), promotion des offres, développement et fidélisation, ventes additionnelles et suivi commercial.
08/2023 - 09/2024 — Chargé Développement Commercial
Prospection téléphonique et physique, qualification de prospects, conseils, gestion CRM, détection de nouvelles opportunités, devis, facturation, événements commerciaux / salons, reporting suivi des performances.
09/2022 - 08/2023 — Chargé Développement Commercial & Admissions
Prospection téléphonique et physique, qualification de prospects, conseils, gestion des admissions, gestion et management d'une équipe d'ambassadeurs ("H15 pers), organisation d'évènements commerciaux (salons, forums, portes ouvertes, semaines immersions...), communication, création de contenu, supports commerciaux, reporting, suivi des performances.
09/2021 - 08/2022 — Chargé Développement Commercial B2B
Prospection commerciale et fidélisation client, devis, facturation, gestion back office, détection de nouvelles opportunités (hôtels, gîtes, coliving, groupes...), développement de partenariats, contrats apporteurs d'affaires, création de contenu, supports commerciaux, SEO, rédaction d'articles, création de landing pages, interviews, reporting, suivi des performances et actions commerciales.
04/2021 - 06/2021 — Chargé Marketing et Communication (Stage)
Stage en marketing et communication, création de supports, gestion de campagnes, suivi de la performance marketing.
04/2020 - 06/2020 — Vendeur polyvalent / Conseiller de vente
Vente et conseil clientèle, gestion du point de vente.

## Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

## Atouts

Vente / Conseil / Gestion de la relation client, Gestion d'un portefeuille prospects et clients, Négociation commerciale, Prospection, Photoshop, Illustrator, InDesign, Gestion back office & CRM (Salesforce,

Hubspot, MEG, Karlia)

## Loisirs

Entrepreneuriat, Sport de glisse, Création graphique, Voyage, Cuisine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.