

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 2609291631

Business developer b2b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/2026 : Bac +5 à KEDGE Business School

Master 2 Achats et Supply Chain Management de la distribution, conception de la Supply Chain, négociation, création de valeur dans la fonction achats, transport.

06/2022 : Bac +2 à IUT Nice Côte d'Azur

DUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) Comptabilité, ressources humaines, marketing, calcul des coûts, finance, droit privé, droit administratif, droit de la concurrence, statistiques, Supply Chain et management.

Expériences professionnelles

01/2026 - 07/2026 :

Business Developer B2B chez Nodalview sur Bruxelles

Gestion complète du cycle de vente B2B (prospection, qualification, démos, négociation, closing) auprès de professionnels de l'immobilier. Dépassement des objectifs mensuels, 300+ appels/semaine, 10-15 démos hebdomadaires.

01/2024 - 06/2024 :

Assistante d'agent immobilier chez Compagnie Provencale Immobilière sur Lorgues

Stage au sein d'une société possédant deux agences immobilières sur la Côte d'Azur.

09/2022 - 07/2023 :

Responsable Communication - Association oenologique de KEDGE Business School chez Bacchus sur Marseille

Définition et mise en oeuvre de la stratégie de communication, gestion des réseaux sociaux, création de contenus, organisation d'événements, études de marché immobilier et suivi de dossiers pour deux agences.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Protection animale (bénévolat au sein d'un refuge de la SPA), Work & Travel – Australie (Cairns, Melbourne)