Business Developer B2B

3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2609291631

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2026 — Bac +5 — KEDGE Business School
Master 2 Achats et Supply Chain Management de la distribution, conception de la Supply Chain, négociation, création de valeur dans la fonction achats, transport.
06/2022 — Bac +2 — IUT Nice Côte d'Azur
DUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA) Comptabilité, ressources humaines, marketing, calcul des coûts, finance, droit privé, droit administratif, droit de la concurrence, statistiques, Supply Chain et management.

Expériences professionnelles

01/2026 - 07/2026 — Business Developer B2B
Gestion complète du cycle de vente B2B (prospection, qualification, démos, négociation, closing) auprès de professionnels de l’immobilier. Dépassement des objectifs mensuels, 300+ appels/semaine, 10 15 démos hebdomadaires.
01/2024 - 06/2024 — Assistante d'agent immobilier
Stage au sein d'une société possédant deux agences immobilières sur la Côte d'Azur.
09/2022 - 07/2023 — Responsable Communication – Association œnologique de KEDGE Business School
Définition et mise en œuvre de la stratégie de communication, gestion des réseaux sociaux, création de contenus, organisation d'événements, études de marché immobilier et suivi de dossiers pour deux agences.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Esprit d'équipe, Ouverture d'esprit, Sens de l'organisation, Esprit d'analyse et de synthèse, Autonomie, Adaptabilité, Microsoft Office, Power BI, SAP, Excel (TOSA), Odoo, Canva, HubSpot

Permis

Permis B

Loisirs

Protection animale (bénévolat au sein d'un refuge de la SPA), Work & Travel – Australie (Cairns, Melbourne)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.