

**40400 Saint-yaguen**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2609301054**

## Directeur commercial / directeur régional

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2007** : Bac +3 à Université Montesquieu Bordeaux  
Licence 2 Droit

**12/2005** : Bac à Lycée Bordas Dax  
Baccalauréat Gestion

### Expériences professionnelles

---

**07/2024 - 12/2024** :

Gérant - Directeur Commercial externalisé - Conseil en stratégie commerciale chez Entreprise Individuelle - Mr Caillaud Cédric sur Saint-yaguen (40)

Définition et déploiement de stratégies commerciales, augmentation du CA de GCN BOIS de 30 %, +10 % de CA chez JPF BATIPLUS, structuration d'offres pour MC SOLAR et ATELIER DU LEAD, pilotage de la performance via KPI, analyse des taux de transformation, mise en place de plans d'action, structuration d'organisations commerciales.

**11/2019 - 12/2019** :

Gérant de Société chez Sasu Cp&ah sur Saint-yaguen (40)

Direction générale : développement commercial, gestion financière, management, négociation fournisseurs, pilotage opérationnel. Management d'une équipe de 10 collaborateurs, recrutement, intégration, organisation du travail, montée en compétences, suivi des performances individuelles. Développement du chiffre d'affaires de 30 % en deux ans, négociation fournisseurs, optimisation des coûts et amélioration des marges.

**05/2018 - 10/2019** :

Responsable Commercial chez Enr & Co sur Saubion

Déploiement de la stratégie commerciale sur plusieurs secteurs (+10 % du CA annuel), développement du portefeuille clients par prospection active et fidélisation, négociation contractuelle, suivi des performances commerciales et mise en place d'actions correctives.

**04/2016 - 05/2018** :

Commercial chez Maison Sûr sur Dax

Prospection, développement de nouveaux clients, fidélisation du portefeuille, négociation des offres (prix, délais, conditions).

**03/2014 - 04/2016** :

Directeur Commercial chez Bph sur Artigues

Définition et déploiement de la stratégie commerciale, mise en place de plans d'action commerciaux, management et coaching des équipes de vente, déploiement des KPI, négociation de contrats stratégiques,

augmentation du CA annuel de 10 % sur deux ans.

**06/2007 - 03/2014 :**

Commercial chez Soleeco / Maison Sûr / Huis Clos sur Dax - Gradignan - Mérignac

Prospection terrain active, développement de nouveaux portefeuilles clients sur différents secteurs géographiques, analyse des besoins clients, élaboration de propositions commerciales, négociation et conclusion des ventes, mise en place de plans d'action commerciaux, suivi de la performance et fidélisation du portefeuille.

## Langues

---

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)