Ingénieur d'affaires

62530 Hersin-Coupigny · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2609301152

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2025 — Bac +5 — Isefac
Master Ingénierie d'Affaires et Management d'Unité Commerciale
12/2023 — Bac +3
Licence Commercialisation de Produits et Services
12/2022 — Bac +2
DUT Techniques de Commercialisation

Expériences professionnelles

05/2026 - à ce jour — Ingénieur d'affaires – Financement de Projets
Développement commercial, prospection, qualification des besoins de financement, vente de solutions de financement, analyse financière, conseil sur mesure, pilotage par indicateurs, suivi des volumes de ventes, fidélisation client.
09/2025 - 05/2026 — Responsable d'activités – Conseil & Ingénierie
Accompagnement des clients de la conception à la mise en œuvre, pilotage de la stratégie commerciale et de l'activité opérationnelle, proposition de solutions sur mesure.
02/2024 - 09/2025 — Talent Acquisition Specialist
Définition des besoins en recrutement, rédaction et diffusion des offres, sourcing actif, sélection des candidatures, conduite d'entretiens, amélioration continue du processus de recrutement, suivi des KPI de recrutement, renforcement de la marque employeur.
09/2023 - 02/2024 — Commercial
Référencement des produits auprès de la grande distribution, gestion des réassorts, animations commerciales en point de vente, participation à des salons professionnels pour accroître la visibilité de la marque.
08/2022 - 09/2023 — Attaché commercial
Prospection client, dimensionnement d'offres pour les collectivités, suivi client, réponses aux appels d'offres, démonstrations professionnelles, écoute active et fidélisation d'un portefeuille collectivités.
09/2020 - 09/2022 — Conseiller clientèle professionnelle
Accueil et conseil auprès de TPE/PME en centre d'appels, gestion des réclamations, atteinte des objectifs commerciaux, analyse des besoins clients.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Vente de solutions de financement, Analyse financière, Développement commercial, Gestion de la relation client, Pilotage d'activité, Analyse d'indicateurs économiques, Mise en place de plans d'actions, Management et animation d'équipe, Leadership, Accompagnement d'équipes, Recrutement et sourcing, Formation des équipes, Aisance relationnelle, Pédagogie, Réactivité, Sens du terrain

Permis

Permis B

Loisirs

Triathlon (natation, vélo, course à pied)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.