Responsable Commercial Régional B2B

62134 Lisbourg · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609301302

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac
Baccalauréat D option agricole
Bac +2
DEUG Mathématiques
Bac +2 — Université de Lille I
DUT GEII (Génie Électrique et Informatique Industrielle)

Expériences professionnelles

01/2026 - 04/2026 — Responsable Commercial

Lancement du service impression.

01/2023 - 12/2025 — Ingénieur Commercial

Production printing (imprimeurs). Reprise d’un secteur abandonné depuis 5 ans, vente de solutions, accompagnement des financements. Gestion d’une centaine de clients/prospects, fidélisation à 100 /% et +10 /% de nouveaux clients. Objectif CA 1 /M€/an réalisé à 70 80 /%.

01/2021 - 12/2023 — Account Manager

Développement de comptes stratégiques et pilotage de projets. Responsable opérationnel de 10 grands comptes retail (Kiabi, Damart, Gamm Vert, Adopt Parfum …). 1 /000 1 /500 interventions de maintenance/mois en Europe, 92 /% de satisfaction, animation de 5 10 COPIL/mois, gestion de 5 projets de déploiement.

01/2016 - 12/2021 — Responsable Image

Développement du chiffre d’affaires de 1 à 5 /M€ pour la division image. Management de 14 commerciaux répartis sur 3 agences, animation commerciale, pilotage des relations fournisseurs, plus de 300 clients PME PMI.

01/2001 - 12/2016 — Ingénieur Avant Vente

Animation du réseau de revendeurs (plus de 300), grands comptes privés et publics, développement des ventes. CA de l’agence de Lille /: 14 /M€/an, top agence pendant 10 ans. Contribution à la signature d’un contrat stratégique de 12 /M€ sur 4 ans dont 11 /M€ d’encre.

01/1998 - 12/2001 — Technicien Itinérant

Installation et dépannage de solutions graphiques dans les Hauts de France. Formation à la bonne utilisation des nouvelles solutions pour les agences de communication, imprimeries, journaux, photographes.

Atouts

Développement commercial & Prospection, Ventes complexes B2B, Grands comptes et Key Account Management, Management transversal, Développement de territoire, Appels d’offres, CRM, Microsoft 365 (Teams, Excel), Formation et accompagnement

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.