Commercial

Né(e) en 1984 · 75012 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261001093049

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2010 — Bac — Format Pro La Rochelle
BAC PRO Grande Distribution

Expériences professionnelles

11/2025 - 05/2026 — Conseiller Commercial

11/2024 - 09/2025 — Graduate Chargé d'affaires Business Developer

01/2022 - 06/2024 — Commercial sédentaire

Cycle de vente complet front et back office. Gestion d’un portefeuille client 120 à 160 /K€/mois. Vente BtoB/ BtoC (parquet, moquette, etc.). Coordination des chantiers, relance des impayés, management d’équipe.

10/2020 - 12/2021 — Technico commercial itinérant

Vente de pompes à chaleur en BtoC dans le Grand Est. Instruction des dossiers ANAH et mise en place de financements. Taux de transformation 25 /% sur leads qualifiés, ARPU 15 /K€.

08/2018 - 07/2020 — Commercial puis directeur adjoint

Cycle de vente complet, suivi KPI, devis sur plan. Réalisation d’objectifs 50 /K€/mois, gestion boutique, management d’équipe commerciale, mise en place des objectifs et du PAC, reporting, planification des poses, suivi facturation, tenue de caisse.

01/2018 - 07/2018 — Technico commercial itinérant

Réalisation de métrés secteur Aquitaine, prospection (phoning, mailing, porte à porte), vente d’isolation, traitement d’humidité, ventilation, montage financier.

01/2016 - 08/2017 — Animateur démonstrateur

Animation d’un rayon en point de vente, démonstrations, mise en place de PLV, augmentation des ventes (5 10 ventes/jour), reporting.

06/2013 - 09/2015 — Conseiller Commercial

Ouverture/fermeture d’abonnements, migration, montée en gamme, mise en place de crédit, gestion SAV, gestion stocks, PLV.

09/2011 - 05/2013 — Téléconseiller commercial

Ouverture/fermeture de lignes, vente additionnelle, réengagement, augmentation ARPU via montée en gamme ou multiservice.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Mise en œuvre d'une stratégie commerciale, Leadership des ventes, Former une équipe commerciale, Sens de l'organisation, Pack Office, Dynamisme, Adaptabilité, Esprit d'équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.