Ingénieure d’affaires / Business Developer B2B

92350 Le Plessis Robinson · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 261001093351

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +3 — ISET NABEUL
Licence Génie mécanique Compétences en mécatronique et environnement industriel.
Bac +5 — ESIC Paris
Master Ingénieur d’affaires

Expériences professionnelles

04/2026 - à ce jour — Ingénieure d’affaires (formation professionnelle)
Développement commercial B2B, prospection multicanale, gestion du cycle de vente, commercialisation de solutions test & mesure, suivi SAV et métrologie, participation à des salons techniques.
10/2022 - 02/2026 — Ingénieure d’affaires
Développement commercial B2B, prospection terrain, gestion du cycle de vente de A à Z, négociation et closing, suivi des KPI, gestion de grands comptes dans le secteur du commerce de détail et e commerce.
02/2022 - 10/2022 — Assistante commerciale
Gestion commerciale /: conseil clients, devis, commandes, relances, fidélisation et suivi administratif des dossiers clients.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Arabe (maternelle)

Atouts

Prospection & acquisition de nouveaux clients, Chasse commerciale & prospection terrain, Développement de portefeuille B2B, Développement de nouveaux marchés, Vente de solutions techniques B2B, Gestion de grands comptes, Qualification des besoins clients, Négociation commerciale & closing, Relance & fidélisation clients, Développement du chiffre d’affaires, Gestion du cycle de vente de A à Z, Analyse & suivi des KPI commerciaux, Test & Mesure, Métrologie, Instrumentation, SAGE 100, BREVO, ZERVANT, OCTOPIA, MIRAKL, SHOPIFY, SHIPPINGBO, CANVA, MICROSOFT OFFICE (Excel, PowerPoint, Word), HUBSPOT

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.