

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 261001093354

Commerciale / business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/2025 : Bac +5 à INSEEC, Paris

MSc Management de projet & Ingénierie commerciale

06/2023 : Bac +3 à CNAM, Paris

Licence Commerce & Développement international

06/2022 : Bac +2 à Lycée Jean Lurçat, Paris

BTS Commerce International + CCE

Expériences professionnelles

01/2026 - 04/2026 :

Business Developer (CDD) chez Gaillant International sur Massy

Élaboration du business plan et de la stratégie commerciale d'une nouvelle marque cosmétique. Négociation avec une usine turque, définition de la grille tarifaire et de la logistique. Prospection, base de données prospects, recherche de partenariats, mise en place d'un CRM (HubSpot). Création de contenus et gestion des réseaux sociaux (Instagram/TikTok), landing page, moodboard, étude de marché. Management et formation de stagiaires sur les tâches commerciales, marketing et opérationnelles.

10/2023 - 09/2025 :

Assistante ingénieur commercial (Alternance) chez Cegedim sur Boulogne-Billancourt

Support aux équipes commerciales : plannings, coordination, préparation d'offres et de contrats. Mise à jour des reportings et bases de données clients/prospects. Création d'outils de vente et fiches argumentaires avec le marketing.

01/2023 - 09/2023 :

Alternance Customer Success chez Agence De Location De Biens (airbnb/booking/abritel) sur Paris

Gestion de la relation propriétaires/locataires, résolution de problèmes et optimisation de la satisfaction. Création et mise à jour d'annonces (photos, retouches Photoshop, tarifs, disponibilités). Suivi opérationnel des locations et analyse des performances (avis, taux de remplissage, revenus).

09/2022 - 01/2023 :

Responsable du développement commercial (CDD) chez Hati Hati sur Paris

Création de bases de données, campagnes d'emailing et de phoning. Analyse de données et comptes rendus. Suivi de la relation commerciale et fidélisation des clients.

05/2021 - 07/2021 :

Stage Assistante développement commercial international chez Dpoint Group sur Barcelone

Prospection internationale (phoning/emailing), constitution de bases de données. Management et formation d'une équipe de 4 commerciaux juniors. Community management pour soutenir l'activité commerciale.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B