

Né le 01/01/1978
75000 Paris
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 261001161429

Directeur général

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

06/1997 : Bac +2 à Lycée Marie-Curie
B.T.S. Chimie

06/1995 : Bac à Lycée Marie-Curie
Baccalauréat Scientifique - spécialité Physique-Chimie

Bac +5 à ESC de la CCI Grand Lille
Programme de formation en management (équivalent Master)

Expériences professionnelles

06/2020 - à ce jour :

Directeur chez Cortex / Smsi sur Neuilly-sur-marne

Direction de Cortex/SMSI au sein du groupe NCA (24M€ de CA). Gestion de la restructuration post-acquisition (déc. 2019) et pilotage de la croissance organique.

12/2019 - 06/2021 :

Directeur chez Athome Rhône-alpes Auvergne

Direction régionale d'Athome. Croissance de +11,4 % en 2020.

11/2015 - 09/2020 :

Directeur chez Athome IdF

Direction d'Athome en Île-de-France. Réalisations de croissances annuelles de +13,7 %, +11,2 % et +14,5 % entre 2016 et 2019.

01/2012 - 09/2015 :

Directeur Commercial & Marketing chez Groupe Cofraneth / Covianeth & Keops sur Champlan / Limoges

Membre du CODIR. Restructuration du service commercial, acquisitions et intégrations de concurrents, croissance organique et externe.

01/2010 - 01/2012 :

Directeur Commercial chez Yarotechnique sur Ivry-sur-seine

Création du service commercial, orientation du marché tertiaire et collectivités, structuration de l'équipe.

12/2008 - 12/2009 :

Directeur du Développement chez Bleu Sante sur Fontainebleau

Restructuration de deux agences, ouverture de nouvelles sites, recrutement et standardisation.

11/2006 - 11/2008 :

Directeur Commercial chez Groupe Azur Net sur Paris

Restructuration et dynamisation de la force de vente, formation à la négociation, synergie entre agences et service commercial.

08/2004 - 10/2006 :

Directeur des Ventes chez Hygiatech Services sur La Garenne-Colombes

Fusion de 3 PME, organisation des forces de vente et développement des grands comptes prescripteurs.

11/1999 - 08/2004 :

Responsable des Ventes Ile-de-France chez C.m.I. Nemours

Gestion, développement et prospection d'un portefeuille grands comptes (laboratoires, hôpitaux, agro-alimentaire). Promotion nationale de nouveaux produits.

01/1999 - 12/1999 :

Stagiaire de fin d'études chez Viskase sur Paris

Prospection et développement de clients grands comptes en Afrique, Moyen-Orient, Asie Méridionale et Scandinavie.

01/1998 - 12/1998 :

Stagiaire chez Composites Group Researches sur Tampere

Développement d'un procédé d'injection de résine sur fibres sandwichs, aboutissant à la commercialisation.

01/1998 - à ce jour :

Dirigeant chez Salle De Remise En Forme sur Clermont-Ferrand

Gestion d'une salle de sport (Clermont-Ferrand, département 60) depuis 1998.

09/1997 - 07/1999 :

Commerce Industriel International chez D.b.s. - Cci Grand Lille

Enseignement en anglais de Management, Sales and Negotiation, Marketing Strategy, Export, Logistics and International Law.

01/1996 - 12/1996 :

Stagiaire B.T.S. chez Arcelor-Mittal sur Oise

Développement d'un procédé métallurgique et chimique d'étude des caractéristiques des tôles galvanisées.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Haltérophilie (sélection au championnat d'Europe), Boxe anglaise, Golf, Équitation, Éperon d'argent