Directeur Général

Né(e) en 1978 · 75000 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261001161429

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/1997 — Bac +2 — Lycée Marie Curie
B.T.S. Chimie
06/1995 — Bac — Lycée Marie Curie
Baccalauréat Scientifique – spécialité Physique Chimie
Bac +5 — ESC de la CCI Grand Lille
Programme de formation en management (équivalent Master)

Expériences professionnelles

06/2020 - à ce jour — Directeur
Direction de Cortex/SMSI au sein du groupe NCA (24M€ de CA). Gestion de la restructuration post acquisition (déc. 2019) et pilotage de la croissance organique.
12/2019 - 06/2021 — Directeur
Direction régionale d'Athome. Croissance de +11,4 /% en 2020.
11/2015 - 09/2020 — Directeur
Direction d'Athome en Île de France. Réalisations de croissances annuelles de +13,7 /%, +11,2 /% et +14,5 /% entre 2016 et 2019.
01/2012 - 09/2015 — Directeur Commercial & Marketing
Membre du CODIR. Restructuration du service commercial, acquisitions et intégrations de concurrents, croissance organique et externe.
01/2010 - 01/2012 — Directeur Commercial
Création du service commercial, orientation du marché tertiaire et collectivités, structuration de l'équipe.
12/2008 - 12/2009 — Directeur du Développement
Restructuration de deux agences, ouverture de nouvelles sites, recrutement et standardisation.
11/2006 - 11/2008 — Directeur Commercial
Restructuration et dynamisation de la force de vente, formation à la négociation, synergie entre agences et service commercial.
08/2004 - 10/2006 — Directeur des Ventes
Fusion de 3 PME, organisation des forces de vente et développement des grands comptes prescripteurs.
11/1999 - 08/2004 — Responsable des Ventes Ile de France
Gestion, développement et prospection d'un portefeuille grands comptes (laboratoires, hôpitaux, agro alimentaire). Promotion nationale de nouveaux produits.
01/1999 - 12/1999 — Stagiaire de fin d'études
Prospection et développement de clients grands comptes en Afrique, Moyen Orient, Asie Méridionale et Scandinavie.
01/1998 - à ce jour — Dirigeant
Gestion d'une salle de sport (Clermont Ferrand, département 60) depuis 1998.
01/1998 - 12/1998 — Stagiaire
Développement d'un procédé d'injection de résine sur fibres sandwichs, aboutissant à la commercialisation.
09/1997 - 07/1999 — Commerce Industriel International
Enseignement en anglais de Management, Sales and Negotiation, Marketing Strategy, Export, Logistics and

International Law.

01/1996 - 12/1996 — Stagiaire B.T.S.

Développement d’un procédé métallurgique et chimique d’étude des caractéristiques des tôles galvanisées.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (notions)

Atouts

Intuitif, Humble, Exemplaire, Rigoureux, Adaptable, Très organisé, Puissant, Stratégie, Management Pluridisciplinaire, Culture des Résultats, Services et Satisfaction des Clients, Réorganisation et Répositionnement Stratégique d’Entreprise, Conduite du Changement, Business et Négociation, Gestion/ Transfert, Sécurisation, Virtualisation de serveurs, Monitoring, Plan de continuité de services, Microsoft Office

Permis

Permis B

Loisirs

Haltérophilie (sélection au championnat d’Europe), Boxe anglaise, Golf, Équitation, Éperon d’argent

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.