Responsable d'affaires CVC

Cambrai / Saint Quentin · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610020907

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

CAP
BEP Climatisation
Bac
Bac Pro Énergies Renouvelables
Bac +2
DUT Techniques Commerciales

Expériences professionnelles

01/2020 - à ce jour — Chef d'agence / Responsable d'agence

Développement commercial B2B, gestion portefeuille, pilotage du chiffre d'affaires, marge, budgets, stocks et KPI, management et accompagnement d'équipes commerciales et techniques, négociation et suivi des offres, mise en œuvre de plans d'action terrain.

06/2014 - 12/2019 — Directeur des ventes

Management de l'équipe commerciale, développement du chiffre d'affaires, développement du réseau B2B (installateurs, entreprises du bâtiment, distributeurs, prescripteurs), négociation des conditions commerciales, partenariats et grands comptes, accompagnement technique des clients et développement d'offres.

04/2008 - 05/2014 — Commercial B2B

Vente de solutions techniques (plomberie, chauffage, sanitaire, climatisation) aux artisans et installateurs, conseil client, établissement des offres, négociation et suivi des commandes, développement et fidélisation du portefeuille secteur, suivi des objectifs commerciaux et de la satisfaction client.

Atouts

Développement commercial B2B, Pilotage d'affaires et budgets, Négociation & contrats, Management d'équipes terrain, CVC - chauffage - sanitaire, Suivi CA, marge, KPI, Facturation & encaissements, Sécurité, qualité, délais, ERP / Excel / reporting

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.