

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 2610030916

Directeur général

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

Bac +5 à ESC Pau Business School

Master niveau II

Bac +2

BTS Fabrication mécanique & automatisme industriel

Formation complémentaire - IA appliquée / no-code, Développement digital, Programmation automate industrielle Siemens

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour :

Création d'une solution SaaS dédiée à la génération de devis techniques chez Icone-connect sur Amiens

Conception du produit, définition du modèle économique, développement d'un MVP opérationnel, préparation d'une levée de fonds et mise en place de la stratégie de déploiement.

01/2023 - 12/2025 :

Directeur des Ventes France chez Fabricant Industriel Autrichien (secteur Fermetures / Stores)

Relance et structuration du développement commercial France : repositionnement stratégique de l'offre, déploiement d'une nouvelle stratégie de distribution, développement de partenariats et structuration du réseau.

01/2021 - 12/2023 :

Directeur des Opérations chez Scaleup (Lyon / Gennevilliers) sur Lyon

Accompagnement de deux start-ups en phase de structuration et de croissance : formalisation des processus, rédaction des cahiers des charges, déploiement de partenariats commerciaux (OUBA, CHR Concept).

01/2020 - 12/2020 :

Directeur de Filiale chez Le Vulcain sur Vitrolles

Direction d'une filiale spécialisée dans la distribution de solutions industrielles pour l'aéronautique, la défense et l'industrie ; développement commercial et gestion de portefeuille grands comptes (AIRBUS, ARCELORMITTAL, INEOS, ORANO).

01/2016 - 12/2019 :

Directeur Général chez Tdi Visserie-boulonnerie sur Pont-rémy

Gestion globale de l'entreprise : pilotage P&L, restructuration organisationnelle, croissance du CA de 8 M€ à 14,5 M€ (+81 %), mise en place du système qualité ISO 9001, acquisition d'un concurrent (CA 4,5 M€) et développement export (+80 %).

01/2015 - 12/2015 :

Directeur Commercial (mission de transition) chez Hydrovide / Bucher Municipal

Mission de transition commerciale sur la vente de solutions techniques pour hydrocureurs et équipements urbains.

01/1999 - 12/2013 :

Entrepreneur - Fondateur & Repreneur chez Emax / Metallerie De Goven

Création et développement d'Emax (importation et distribution de machines industrielles, 80 % du CA à l'export) ; reprise et direction d'une métallerie (atelier de serrurerie).

01/1987 - 12/1998 :

Technico-commercial - Machines spéciales chez Copex / Dixie Union / Sian / Airmat Technologies

Vente de solutions industrielles complexes et développement de marchés BtoB.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Chemin de Compostelle – 5 semaines