

59320 Sequedin
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610031200

Technico□commercial / chargé d'affaires b2b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

12/2008 : Bac +2 à Saint□Jude, Armentières
BTS Management des unités commerciales

12/2004 : Bac à Lycée horticole, Lomme
BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL Travaux paysagers

Expériences professionnelles

12/2024 - à ce jour :
Technico□commercial chez Neodia
Développement commercial B2B et accompagnement des clients sur leurs projets de signalétique et communication.

07/2024 - 11/2024 :
Technico□commercial chez Facing
Prospection, conseil et suivi de la relation client autour de solutions de signalétique et communication.

10/2023 - 04/2024 :
Responsable grands comptes chez Elise
Développement et suivi de comptes clés dans le secteur du traitement des déchets.

05/2023 - 10/2023 :
Chargé de comptes chez Cegos
Suivi et développement de comptes clients dans la formation professionnelle.

03/2022 - 10/2022 :
Commercial B2B chez Nel Pro
Développement commercial et accompagnement des clients dans leurs projets d'aménagement extérieur.

05/2021 - 09/2021 :
Commercial B2B / Gestionnaire ADV chez Norabio
Développement commercial B2B et gestion administrative des ventes.

10/2008 - 10/2020 :
Commercial B2B itinérant chez Martin Sellier
Développement et suivi d'un portefeuille clients B2B itinérant (secteurs 75, 77, 91, 92, 94 et 51).

10/2004 - 09/2008 :

Conseiller ventes chez Decathlon

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Ski, Football, Sports de glisse, Padel