

37270 Montlouis-sur-loire
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610031630

Commercial b2b / business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Batiment.

Formations

12/1995 : Bac +3 à UFR Tours
Licence Droit Privé

12/1995 : Bac à Lycée A. De Vigny
Baccalauréat Économique et Social

Expériences professionnelles

10/2024 - à ce jour :
Conseiller commercial immobilier chez Cabinet Brosset sur Tours
Commercialisation de biens immobiliers anciens.

01/2024 - 12/2024 :
Chef de projet en rénovation énergétique chez La Solive sur Nanterre

01/2020 - 12/2023 :
Accompagnateur Renov BtoC - Service Rénovation Énergétique chez Leroy Merlin sur Tours
Stage professionnel au sein du service rénovation énergétique.

01/2017 - 12/2020 :
Conseiller commercial immobilier chez Agencimmo.com sur Tours
Conseil et commercialisation de biens anciens et neufs (VEFA) à Tours.

01/2013 - 12/2025 :
Conseiller commercial biens de prestige chez Patrice Besse sur Paris
Prise de mandats, visites, ventes et accompagnement rénovation de propriétés de caractère à Paris.

01/2012 - 12/2012 :
Administrateur expert immobilier chez Ecs Paris sur Paris

01/2005 - 12/2013 :
Fondateur / Responsable commercial chez Grenade&co (vaia) sur Montlouis-sur-loire
Importation, distribution et commercialisation de pur jus et concentré de grenade BIO en B to C et B to B.

01/2002 - 12/2005 :
Responsable commercial programmes neufs chez Pierres&territoires De France
Vente en accession classique et sociale de programmes neufs (VEFA) pour le groupe Crédit Immobilier de

France.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Tennis, Musique