# Commercial B2B / Business Developer

37270 Montlouis-sur-Loire · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610031630

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/1995 — Bac — Lycée A. De Vigny
Baccalauréat Économique et Social
12/1995 — Bac +3 — UFR Tours
Licence Droit Privé

## Expériences professionnelles

10/2024 - à ce jour — Conseiller commercial immobilier
Commercialisation de biens immobiliers anciens.
01/2024 - 12/2024 — Chef de projet en rénovation énergétique
01/2020 - 12/2023 — Accompagnateur Renov BtoC – Service Rénovation Énergétique
Stage professionnel au sein du service rénovation énergétique.
01/2017 - 12/2020 — Conseiller commercial immobilier
Conseil et commercialisation de biens anciens et neufs (VEFA) à Tours.
01/2013 - 12/2025 — Conseiller commercial biens de prestige
Prise de mandats, visites, ventes et accompagnement rénovation de propriétés de caractère à Paris.
01/2012 - 12/2012 — Administrateur expert immobilier
01/2005 - 12/2013 — Fondateur / Responsable commercial
Importation, distribution et commercialisation de pur jus et concentré de grenade BIO en B to C et B to B.
01/2002 - 12/2005 — Responsable commercial programmes neufs
Vente en accession classique et sociale de programmes neufs (VEFA) pour le groupe Crédit Immobilier de France.

## Langues

Anglais (courant)

## Atouts

Large expérience immobilière, Caractéristique des biens immobiliers, Aisance relationnelle et commerciale, Analyse du besoin client, Adaptabilité, Autonomie, Esprit d’initiative

## Permis

Permis B

## Loisirs

Tennis, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.