

Né le 27/02/1977
92800 Puteaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 261005153105

Conseillère commerciale assurance / business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/1999 : Bac +2
DEUG Lettres Modernes Spécialisées

Bac
Baccalauréat Lettres

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour :

Conseillère commerciale assurance chez Assu 2000 sur Puteaux (92)

Accueil et conseil des clients en agence et par téléphone, identification des besoins, proposition de solutions d'assurance, commercialisation de la gamme, développement et fidélisation du portefeuille, gestion des contrats et suivi des dossiers, actions de fidélisation et relance commerciale.

01/2019 - 12/2025 :

Business Developer chez Dromadaire.com sur Puteaux (92)

Prospection et développement de nouveaux clients BtoB et BtoC, développement du chiffre d'affaires, gestion et fidélisation du portefeuille clients, identification d'opportunités commerciales, négociation et suivi des contrats, vente de produits et services, relance commerciale.

06/2018 - 11/2018 :

Conseillère financière chez Bnp Cetelem sur Puteaux (92)

Gestion de la relation client, gestion des demandes de crédit et analyse des dossiers, collecte des documents financiers, montage des dossiers, conseil en assurance, accompagnement des clients dans leurs démarches, collaboration avec les équipes commerciales.

01/2015 - 01/2018 :

Business Developer chez Meilleurs Agents sur Paris

Analyse de crédits, gestion administrative, prospection commerciale et vente de services, conformité et procédures, fidélisation et développement du portefeuille clients, participation à des salons et événements professionnels.

01/2010 - 01/2015 :

Chargée de portefeuille chez Ge Capital France sur La Défense

Gestion de bases de données, reporting commercial, études et analyses de crédits grands comptes BtoB, gestion des priorités, suivi des accords, travail en équipe, collaboration avec les services risques, sens de l'organisation.

01/2005 - 01/2010 :

Chargée d'affaires chez Groupama sur Puteaux (92)

Acquisition de nouveaux clients assurance, gestion et suivi des contrats d'assurance, sens du service client, développement commercial et fidélisation, persévérance.

01/2000 - 01/2005 :

Business Developer chez Aventers Impressions sur Puteaux (92)

Gestion et développement d'un portefeuille grands comptes, prospection téléphonique et physique, négociation commerciale et suivi client, force de proposition, reporting régulier via CRM, diplomatie, réactivité, esprit d'équipe.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)