

Né le 18/02/1983
31490 Brax
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610061436



Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : MASTER GESTION MARKETING à Rennes 1- IGR
Marketing • Gestion • Comptabilité • Management • Communication
Mention Assez Bien

2006 : MASTER BIOLOGIE CELLULAIRE à Paris VI / Rennes 1

Expériences professionnelles

2024 - 2026 :

DIRECTEUR D'AGENCE chez Cdl - Location Matériel Btp sur Toulouse

- Développement et organisation commerciale
- Diversification du portefeuille et développement de nouvelles gammes
- Restructuration de l'atelier et suivi de la rentabilité
- Management et recrutement

2019 - 2024 :

RESPONSABLE RÉGIONAL Multi-sites chez Rentforce / Leader Rent - Location Matériel Btp, Nacelles Et Vu/vp

- Création et lancement de l'agence Rentforce Colomiers
- Management et développement de 4 agences / +20 collaborateurs
- Organisation et suivi des grands comptes : Toulouse, Tarbes, Montpellier
- Recrutement, formation et structuration des équipes
- Contrôle de gestion et suivi des indicateurs
- Mise en place de plans commerciaux et d'accords-cadres régionaux
- CA développé de 1,75 M€ à 4,5 M€

2017 - 2019 :

RESPONSABLE D'AGENCE chez Loxam - Location Matériel Btp sur Colomiers / Toulouse

- Management et développement commercial
- Pilotage des budgets
- Développement et diversification du portefeuille clients
- Rationalisation des locations et cohésion de l'équipe

2014 - 2017 :

DIRECTEUR D'AGENCE chez Bernabe - Quincaillerie, Négoce Et Matériel Industriel sur San Pedro, Côte D'ivoire

- Management de 40 collaborateurs
- Développement commercial et implantation de nouvelles gammes
- Gestion fournisseurs, stocks, flux financiers et budgets

- Analyse des indicateurs de vente et pilotage de l'activité
- CA : 7,8 M€ en 2016 MC en 2014

2011 - 2014 :

CRÉATION / DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE chez Uman Communication - Agence Communication Santé sur Nantes

- Création d'entreprise, développement commercial et stratégie
- Prospection, positionnement et développement de l'activité
- Management de 3 collaborateurs
- Cession de parts en 2014

2008 - 2011 :

COMMUNICATION ET REDACTION MEDICALE chez Sudler & Hennessey / Action D'éclat

- Développement commercial, Rédactions médicales, recommandations marketing, appels d'offres, communication

Atouts et compétences

- Management et cohésion d'équipe
- Développement commercial
- Négociation et gestion des contrats
- Pilotage d'activité et suivi des indicateurs
- Stratégie commerciale et marketing
- Analyse de marché et veille concurrentielle
- Recrutement et accompagnement des équipes
- Développement multisites et grands comptes

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Squash • Football
Lecture — Ellroy, Kerr
Écriture • Dessin • peinture