RESPONSABLE COMMERCIAL

Né(e) en 1983 · 31490 Brax · Réf. 2610061436

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2008 — MASTER GESTION MARKETING — Rennes 1- IGR
Marketing • Gestion • Comptabilité • Management • Communication
Mention Assez Bien
2006 — MASTER BIOLOGIE CELLULAIRE — Paris VI / Rennes 1

Expériences professionnelles

2024 - 2026 — DIRECTEUR D'AGENCE

• Développement et organisation commerciale
• Diversification du portefeuille et développement de nouvelles gammes
• Restructuration de l'atelier et suivi de la rentabilité
• Management et recrutement

2019 - 2024 — RESPONSABLE RÉGIONAL Multi-sites

• Création et lancement de l'agence Rentforce Colomiers
• Management et développement de 4 agences / +20 collaborateurs
• Organisation et suivi des grands comptes : Toulouse, Tarbes, Montpellier
• Recrutement, formation et structuration des équipes
• Contrôle de gestion et suivi des indicateurs
• Mise en place de plans commerciaux et d'accords-cadres régionaux
• CA développé de 1,75 M€ à 4,5 M€

2017 - 2019 — RESPONSABLE D'AGENCE

• Management et développement commercial
• Pilotage des budgets
• Développement et diversification du portefeuille clients
• Rationalisation des locations et cohésion de l'équipe

2014 - 2017 — DIRECTEUR D'AGENCE

• Management de 40 collaborateurs
• Développement commercial et implantation de nouvelles gammes
• Gestion fournisseurs, stocks, flux financiers et budgets
• Analyse des indicateurs de vente et pilotage de l'activité
• CA : 7,8 M€ en 2016 MC en 2014

2011 - 2014 — CRÉATION / DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

• Création d'entreprise, développement commercial et stratégie
• Prospection, positionnement et développement de l'activité
• Management de 3 collaborateurs
• Cession de parts en 2014

2008 - 2011 — COMMUNICATION ET REDACTION MEDICALE

• Développement commercial, Rédactions médicales, recommandations marketing, appels d'offres, communication

Compétences

• Management et cohésion d'équipe
• Développement commercial

• Négociation et gestion des contrats
• Pilotage d'activité et suivi des indicateurs
• Stratégie commerciale et marketing
• Analyse de marché et veille concurrentielle
• Recrutement et accompagnement des équipes
• Développement multisites et grands comptes

Atouts

• Esprit d'initiative
• Force de proposition
• Rigoureux
• Curieux
• polyvalent

Permis

Permis B

Loisirs

Squash • Football
Lecture — Ellroy, Kerr
Écriture • Dessin • peinture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.