

Commercial B2B

Né(e) en 2001 · 37000 Tours · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2610061546

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Centre-Val de Loire

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : à étudier

Secteur : Batiment

Formations

01/2024 — Bac +5 — AMOS - Nantes

Master 1 en Management du Sport

12/2023 — Bac +3 — IUT GEA - Tours

Licence Contrôle de Gestion

12/2022 — Bac +2 — IUT GEA - Poitiers

DUT GEA Gestion Financière

12/2020 — Bac — Lycée Berthelot - Châtellerault

BAC STMG Gestion Finance

Expériences professionnelles

11/2025 - 02/2026 — Commercial terrain B2B

Réalisation de plan de tournée en autonomie, prospection (80 % physique, 20 % téléphonique), prospection de nouveaux salons, instituts, massages ("H /40 salons/jour), prise de rendez vous et présentation du produit ("H /30 /rdv/mois), signature de contrats et suivi client ("H /15 nouveaux clients/mois).

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Pack Office, Odoo, Sage, AS400, Prospection, Fidélisation, Suivi client, Relation client, Vente BtoB, Sport, Voyages, Immobilier, Finance, Mode, Entrepreneuriat, Communication, Événementiel, Sponsoring

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Voyages, Immobilier, Finance, Mode, Entrepreneuriat

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.