Chargé de clientèle

28260 Gilles · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610061731

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2007 — Bac +2 — IFOCOP Paris X
BTS de Gestion des Entreprises, Option Commerciale
12/1993 — Bac
Baccalauréat Technologique Hôtellerie (BTH)
12/1991 — CAP
BEPP Hôtellerie / Restauration

Expériences professionnelles

11/2023 - à ce jour — Responsable d'agence / Technico Commercial
Reprise de l'agence de Dreux (100 /km). Rendez vous clients, relevés, étude, devis, contrat, programmation, réception. Contrôle et suivi travaux des équipes et sous traitants, suivi client et facturation/SAV. Relance commerciale régionale, CA > 400 /k€.
03/2023 - 10/2023 — Conseiller clientèle produits de la mer (B /to /B)
Élargissement d'un portefeuille de brasseries, restaurants et collectivités. Force de vente, relance/ promotions, publicité (mailing, site internet, flyers). Suivi clientèle, négoce commercial et fournisseurs.
11/2022 - 02/2023 — Intérimaire – Accueil, gestion des stocks, caisse, sûreté nocturne
Accueil, gestion des stocks, présentation des rayonnages, gestion de caisse, sécurité et responsable de la sûreté nocturne. Certifié milieu ATEX 0.
05/2017 - 08/2022 — Courtier – Installation de systèmes de sécurité incendie
Création, investissement financier et mise en place d'un cabinet de courtage à Dreux. Recherche clients, devis, négociation, suivi travaux et clientèle. Gestion complète de l'entreprise (administration, finance, personnel, matériel).
01/2011 - 12/2016 — Agent technico commercial
Amélioration énergétique de l'habitat (fabrication et pose de portes, fenêtres, volets, vérandas). Animateur des ventes, meilleur vendeur de la société (3 fois). Chef d'équipe (10 personnes) avec CA de 185 /k€.
05/2008 - 01/2011 — Associé gérant de maison traiteur (SARL)
Création et mise en ligne du e commerce, démarchage clientèle, développement, logistique, stocks, gestion administrative et financière. Cession des parts en 2011.
07/2007 - 10/2007 — Adjoint au responsable de l'agence
Stage de 4 /mois à Courbevoie (Fongecif – IFOCOP). Missions diverses d'application de formation et assistance au directeur. Gestion de la flotte de véhicules sous ERP/Access.
01/2000 - 12/2006 — Chef de rang / Responsable de site (Clubs de direction)
Responsable de site au département « /Clubs de directions /» en charge de SUN Microsystems France. Gestion de l'équipe room service et salle de restauration haute gamme.
01/1999 - 12/2000 — Chef de rang
01/1998 - 01/1999 — Barman et chef de rang
02/1997 - 12/1997 — Commis de salle
09/1996 - 01/1997 — Commis puis chef de rang

Langues

Anglais (courant), Allemand (courant)

Atouts

Maitrise technico commerciale, Gestion d’agence, Gestion des stocks, Réception et livraison marchandises, Inventaires, Normes HACCP et sécurité au travail, Suivi de clientèle VIP et grands comptes, Management d’équipe (5 10 personnes), Établissement et gestion de planning, Gestion budgétaire et financière, Établissement de budgets prévisionnels, Réunions et reporting, Communication lead sur opérations commerciales, Lancement de gammes et produits, Organisation et direction d’équipes commerciales sur salons professionnels (VivaTech, Salon de l’habitat, Foire de Paris), Veille technologique, analyse stratégique et innovation, Anglais courant, Allemand opérationnel, Word, Excel, Photoshop, WordPress, PowerPoint, Acrobat, Access, Outlook, ERP, Hercule Pro, Hotix, Misterbooking, Micros, One Drive, Analyste, Empathique, Communicant, Esprit d’équipe, Disponible, Volontaire, Prévenant, Réactif, Organisé

Permis

Permis B

Loisirs

Tennis, Vélo, Pétanque, Billard

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.