Responsable commercial (alternance en management et développement commercial)

61300 L'Aigle · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 261007093134

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — Ascencia Business School
Master 1 Management des Organisations
10/2026 — Bac +5 — Ascencia Business School
Master 2 Management des Organisations
12/2022 — Bac +3 — Université ISSAM
Licence Commerce, Négociation, Vente (CNV)
12/2021 — Bac +2 — Institut Universitaire ISSTMAD
BTS Commerce International
12/2019 — Bac — Lycée Bilingue de Ngaoundéré
Baccalauréat A4, option Espagnol
12/2016 — Lycée Bilingue de Mfou
Probatoire A4, option Espagnol
12/2013 — CAP — Lycée Bilingue de Mfou
BEPC

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2025 — Responsable Commercial
Piloter la prospection commerciale, développer le portefeuille clients, négocier les ventes, assurer le suivi de la satisfaction client, encadrer une équipe commerciale, superviser le recouvrement et le suivi des livraisons.
07/2021 - 09/2021 — Stagiaire – Vendeur
Prise en charge des commandes clients, suivi du recouvrement, participation à la livraison des produits et prospection commerciale.
01/2021 - 06/2021 — Vendeur
Accueil, conseil et encaissement de la clientèle, gestion de la réception et mise en rayon des marchandises.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Prospection commerciale, négociation et développement de portefeuille, Relation client, fidélisation et suivi commercial, Management et accompagnement d’équipe, Organisation et coordination des activités, Suivi de l’activité et des performances, Adaptabilité, rigueur et sens des responsabilités

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture, Cinéma, Musique, Voyage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.