

77710 Chènevrières-sous-marne

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 261007093416

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2009 : à SAINT-☐GOBAIN

CQP : Certificat de qualification professionnelle du négoce des matériaux de construction Métier : Attaché Technico-☐commercial

12/2007 : à BROSSETTE

Energie Renouvelable, Management et chauffage

12/1998 : Bac à LYCEE CAMINHENSE

Baccalauréat Général littéraire

12/1996 : CAP à LYCEE CAMINHENSE

BEP Vente Actions Marchandes

Expériences professionnelles

04/2022 - 04/2025 :

Technico-Commercial itinérant chez Proservice

Entretien du portefeuille client, suivi des chantiers, saisie et relance des devis, prospection de nouveaux clients, organisation d'évènements.

01/2021 - 03/2022 :

Technico-Commercial chez Proadis

Création d'un portefeuille client et de sa fidélisation, prospection active, suivi des commandes.

03/2019 - 06/2020 :

Responsable de Secteur chez Tres Griferia

Fidélisation du portefeuille clients, suivi et résolution des SAV, prospection active auprès des showrooms et distributeurs, présentation des nouveautés et promotions.

10/2015 - 09/2018 :

Attaché Technico-Commercial chez Orvif Sanitaire Et Chauffage

Entretien du portefeuille clients, prospection active sur les secteurs d'activité, résolution des litiges, proposition des promotions, mise en place d'évènements commerciaux.

11/2014 - 07/2015 :

Responsable d'agence chez Tereva

Mise en place de plan d'action commercial, gestion des stocks et de la caisse, mise en avant des promotions, réalisation de devis et de commandes, animation magasin, management du personnel, vente et conseil en

sanitaire et chauffage.

05/2011 - 06/2015 :

Attaché Technico-Commercial chez Mager C.s.c

Prospection, fidélisation des clients, suivi portefeuille, développement du chiffre d'affaires en sanitaire et chauffage, mise en place de plan d'action commercial.

03/2008 - 05/2011 :

Responsable de point de vente / Attaché Technico-Commercial chez Dupont Sanitaire Et Chauffage

Gestion des stocks et de la caisse, fidélisation des clients, démarchage, suivi portefeuille client.

06/2004 - 03/2008 :

Responsable de site chez Brossette Bti

Gestion des stocks et de la caisse, réalisation de devis et de commandes, facing des linéaires, mise en avant des promotions, management du personnel.

12/2001 - 06/2004 :

Vendeur en téléphonie mobile chez Telephone Store

Vente et conseil sur les types de mobiles et d'abonnements.

Langues

Portugais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Judo, Automobile, Paintball