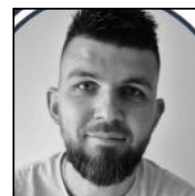


Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 2610071133



Responsable commercial développement d'affaires management commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2010 : Bac +2 à IUT de Lens

DUT Techniques de commercialisation

12/2007 : Bac à Lycée Louis Blaringhem □ Béthune

BAC Sciences et Technologies de la Gestion

Expériences professionnelles

08/2026 - à ce jour :

Technico Commercial chez Label Blouse sur Gondcourt

Développement et fidélisation d'un portefeuille de clients professionnels, prospection et développement de nouveaux comptes, analyse des besoins et conseil personnalisé, présentation et commercialisation des produits, élaboration des offres et suivi des devis, négociation et conclusion des ventes, suivi des commandes et de la satisfaction client.

01/2025 - 07/2026 :

Responsable Commercial chez Médiane sur Duisans

Gestion et fidélisation d'un portefeuille clients, négociation commerciale et conclusion des ventes, vente BtoB et BtoC, pilotage et développement de l'activité commerciale, développement de réseaux et partenariats, définition et mise en oeuvre de la stratégie commerciale, analyse des besoins et conseil client, prospection, négociation et conclusion de contrats d'affaires, développement de nouveaux marchés et identification d'opportunités, management et animation d'équipes commerciales, suivi de la performance, création et animation d'un réseau de partenaires, réponse aux appels d'offres, veille commerciale et analyse du marché, organisation et participation à des salons, reporting auprès de la direction.

Centres d'intérêts

Organisation des tournées de livraison, Adaptation des méthodes d'enseignement, Gestion des fournisseurs, Suivi individualisé et accompagnement, Football, Musculation