Responsable du Développement Commercial

Né(e) en 2004 · 94120 Fontenay-sous-Bois · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2610071408

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +3 — CFA Descartes - Champs sur Marne
Licence professionnelle Responsable du Développement Commercial
12/2024 — Bac +2 — Lycée Jean Jaurès - Montreuil
BTS Négociation et digitalisation de la relation client
12/2022 — Bac — Lycée Pablo Picasso - Fontenay sous Bois
Baccalauréat STMG (option mercatique)

Expériences professionnelles

Vendeur (stage)
Accueil de la clientèle, vente de produits, mise en place de publicités sur le lieu de vente (PLV), merchandising.
Agent immobilier (stage)
Responsable du développement commercial
Élaboration d’un plan d’action commercial et de communication, gestion de la négociation, prospection B2B, suivi des objectifs commerciaux.
Assistant manager
Gestion des stocks et de l'inventaire, passation des commandes, contrôle des livraisons, prospection B2B, suivi des ventes, gestion de la relation client (CRM Hubspot), présentation des biens et services, estimation de biens.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Canva, CRM (Hubspot), Gestion des réseaux sociaux, Création de contenus, Excel (intermédiaire), WordPress, Gestion de la négociation, Élaboration d’un plan d’action commercial et de communication, Prospection B2B, Gestion de la relation client, Gestion des stocks / inventaire, Passation des commandes, Contrôle des livraisons, Présentation des biens et services, Estimation de biens

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.