

59350 Saint-andré-lez-lille

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 2610090930



Technico-commercial itinérant

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

06/2026 : Bac +5 à IAE de Lille

Master Management des Business Units

06/2024 : Bac à IUT de Lens

Baccalauréat - Spécialités : Mathématiques, Physique-Chimie, Numérique et Sciences Informatiques

06/2021 : Bac +3 à Baudimont Saint-Charles (Arras)

BUT Techniques de Commercialisation - Parcours Business Développement et Management de la Relation Client

Expériences professionnelles

11/2023 - 08/2026 :

Technico-commercial itinérant (Alternance) chez Baudalet Environnement

Analyse et qualification des besoins clients, recherche de solutions adaptées, élaboration de propositions commerciales et de devis, coordination avec les équipes opérationnelles et logistiques, suivi des demandes et des projets clients.

09/2022 - 11/2023 :

Conseiller Technico-commercial sédentaire (Alternance) chez Kiloutou

Recueil et analyse des besoins des clients industriels, identification de solutions techniques, élaboration de propositions commerciales, gestion d'un portefeuille clients, établissement des devis, suivi des contrats de location et gestion des stocks de consommables.

06/2022 - 08/2022 :

Agent de production (CDD saisonnier) chez Daunat Nord

Préparation des matières premières, cuisson des ingrédients, assemblage selon les modes opératoires, contrôle de la conformité des produits aux standards qualité.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Musculation (pratique régulière), Lecture (romans et culture générale), Investissement (gestion patrimoniale), Cuisine, terroir et gastronomie (plats traditionnels et régionaux)