# Business Developer

Né(e) en 1998 · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261013093111

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

09/2022 — Bac +5 — IPAG Business School
Master International Business & Management
08/2019 — Bac +3 — Pôle Paris Alternance
Bachelor International Management

## Expériences professionnelles

01/2025 - 01/2026 — Technical Sales Engineer (alternance)

01/2023 - 11/2024 — Business Developer / Responsable Commercial

Acquisition de nouveaux clients, participation aux salons pharmaceutiques, proposition de ressources qualifiées pour études cliniques et précliniques, analyse du marché et de la concurrence, négociation d'accords-cadres, prospection terrain, prise de RDV, visites de sites, détection de risques de sécurité, suivi client mensuel, analyse des appels d'offres du Ministère des Transports Égyptien, rédaction de synthèses, coordination transversale (commercial, financier, juridique, technique).

10/2021 - 10/2022 — Business Developer

En charge de la réception et du traitement des appels d'offres entrantes, développement commercial via prospection téléphonique, présentation et négociation des appels d'offres avec le responsable.

09/2019 - 09/2021 — Business Developer

## Langues

Anglais (courant), Espagnol (notions)

## Atouts

Vente de solutions complexes, Prise de parole en public, Interim & Recrutement, Outsourcing Médical, Transformations RH, Thales RCS : Revenue Collection Systems, Pack Office, Reporting, Sales Force / Servio, Sheets, Autonome & Curieux, Force de proposition

## Loisirs

Guitare, Mécanique & Technologies, Aviation, Plongée sous-marine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.