Commerciale terrain B2B

Né(e) en 1992 · 78480 Bazainville · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261013133036

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2013 — Bac +3 — SUP DE V
Bachelor Responsable Développement Commercial
12/2012 — Bac +2 — RISE
BTS Négociation Relation Client
12/2010 — Bac — Lycée Descartes
Baccalauréat STG, option Communication

Expériences professionnelles

01/2022 - à ce jour — Cheffe de secteur
Prospection physique auprès d'une clientèle B2B, développement et suivi d'un portefeuille commercial ciblant les BCT, fidélisation des clients et développement du portefeuille.
01/2017 - 12/2021 — Attachée commerciale
Prospection terrain B2B auprès des commerçants, développement et gestion d'un portefeuille clients, objectif atteint : 4 contrats signés par semaine.
01/2016 - 12/2017 — Responsable événementiel
Développement d'un nouveau secteur d'activité, gestion des grands comptes et prospection téléphonique B2B, organisation de salons, événements et opérations commerciales.
01/2014 - 12/2016 — Attachée commerciale
Prospection physique et téléphonique B2B, développement d'un portefeuille d'artisans et commerçants, fidélisation et développement de la clientèle.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Prospection terrain B2B, Développement commercial, Gestion de portefeuille, Fidélisation client, Négociation commerciale, Autonomie et organisation, Travail en équipe, Word, Excel, PowerPoint, CRM

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.