Responsable d'agence

60510 La Rue Saint-Pierre · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610141519

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Hauts-de-France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

CAP

BEPA

Bac

Baccalauréat Professionnel Conduite et gestion d’une exploitation agricole, option support à dominance élevage, spécialité équine

Bac +2

BTS Professions Immobilières

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Responsable d’agence

Pilotage global de l'agence (ressources humaines et développement commercial), management d'une équipe de chargés de recrutement et de commerciaux, définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale locale, organisation de campagnes de recrutement, contrôle de la conformité des dossiers, gestion de la paie, facturation, analyse des KPI et plans d'action.

10/2021 - 12/2022 — Adjointe Responsable d’agence

Développement et fidélisation d'un portefeuille clients, gestion du processus de recrutement, suivi des missions, négociation commerciale et optimisation des marges.

03/2018 - 09/2021 — Chargée de recrutement

Gestion complète du processus de recrutement, administration des collaborateurs, développement commercial par prospection téléphonique et fidélisation client.

12/2017 - 01/2018 — Responsable Recrutement en implant

Ouverture et développement d'une agence spécialisée dans l'industrie automobile, gestion administrative d'un effectif de 200 collaborateurs, recrutement, intégration et formation sur site.

06/2017 - 10/2017 — Chargée de recrutement en implant

Gestion administrative de 175 collaborateurs, recrutement, intégration et formation sur site.

07/2016 - 05/2017 — Assistante d’agence

Gestion administrative des collaborateurs, du processus de recrutement, du standard téléphonique et du courrier.

01/2016 - 05/2016 — Conseillère commerciale

Prospection porte à porte, phoning, prise de rendez vous, présentation des biens, études de faisabilité d’implantation, montage de dossiers financiers.

09/2015 - 12/2015 — Attachée commerciale

Prospection commerciale terrain et téléphonique, présentations immobilières, études de faisabilité, constitution de dossiers financiers.

09/2013 - 07/2015 — Agent immobilier (alternance)

Prospection commerciale, estimation et mise en vente des biens, gestion de la communication commerciale, organisation de visites.

07/2013 - 08/2013 — Hôtesse de caisse

09/2011 - 06/2013 — Stagiaire (alternance)

09/2008 - 06/2011 — Stagiaire (alternance)

Conduite d’une production animale.

Atouts

Gestion du Recrutement, Relations Employés, Gestion des Performances, Gestion de la paie, Amélioration continue, Conformité Légale en RH, Communication, Interpersonnelle, Management, Organisation, rigueur et gestion des priorités, Anaël TT, Microsoft Teams, Chat GPT, Pack Office, E flex, Chorus, Decidium ADP, Kelio Bodet, Gestil, Pixid

Permis

Permis B

Loisirs

Trail, Course à pied, Vélo de route, Décoration et rénovation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.