Gestionnaire Location

91600 Savigny-sur-Orge · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610141837

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2010 — Bac +2 — Faculté des métiers EVRY
BTS Négociation et Relation Client
12/2008 — Bac — Faculté des métiers EVRY
BAC Professionnel Commerce
12/2006 — CAP — Faculté des métiers EVRY
BEP Vente
12/2003 — CAP — Lycée Belmondo ARPAJON
BEP Electrotechnique
12/2002 — CAP — Lycée Belmondo ARPAJON
CAP Electrotechnique

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour — Gestionnaire Location

Accueil et conseil des clients, analyse des besoins en systèmes de guidage, présentation et commercialisation des solutions de guidage, établissement des devis et contrats de location, gestion des réservations et du planning, suivi des locations et du matériel, coordination avec les équipes techniques, fidélisation et développement de la clientèle.

01/2024 - 12/2025 — Responsable Adjoint

Accueil et conseil de la clientèle, gestion et animation de l'équipe, organisation et suivi de l'activité de l'agence, gestion des locations et des réservations, gestion du parc matériel et des stocks, développement et fidélisation de la clientèle, suivi administratif et commercial des dossiers, suivi des objectifs et développement du chiffre d'affaires.

01/2011 - 12/2011 — Commercial

Prospection et développement du portefeuille clients, vente de véhicules par téléphone et Internet, présentation des véhicules et conseil à distance, négociation et conclusion des ventes, suivi des commandes et des dossiers clients, fidélisation et développement de la clientèle.

01/2011 - 12/2024 — Responsable Location

Accueil et conseil des clients, analyse des besoins et proposition de matériel adapté, établissement des devis et contrats de location, gestion des réservations et du planning de location, suivi des locations et gestion des retours, développement et fidélisation du portefeuille clients, gestion du parc matériel et suivi des disponibilités, suivi commercial et développement du chiffre d'affaires.

01/2010 - 12/2011 — Vendeur

Accueil et conseil de la clientèle, analyse des besoins et proposition de solutions, vente de produits et développement du chiffre d'affaires, mise en rayon et mise en valeur des produits, gestion des stocks et réassortiment, fidélisation et suivi de la clientèle.

01/2008 - 12/2010 — Commercial itinérant

Prospection et développement de nouveaux clients, développement et fidélisation du portefeuille clients, visite et suivi des clients professionnels, identification des besoins et conseil en pièces détachées, négociation et conclusion des ventes, suivi des commandes et développement du chiffre d'affaires.

01/2006 - 12/2008 — Vendeur

Accueil et conseil de la clientèle, identification des besoins et recherche des pièces adaptées, vente de pièces détachées et accessoires, établissement des devis et gestion des commandes, gestion des stocks et

approvisionnement, suivi des commandes et fidélisation de la clientèle.

01/2005 - 12/2006 — Vendeur

Accueil et conseil de la clientèle, mise en rayon et gestion des produits, vente et satisfaction client, réception et contrôle des marchandises, gestion des stocks et réassort, mise en valeur des produits et animation commerciale.

01/2003 - 12/2005 — Ouvrier en Bâtiment

Préparation/organisation des chantiers, réalisation des travaux de construction et rénovation, assurer la sécurité et la qualité des travaux.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Relation client, Négociation commerciale, Développement commercial, Gestion de portefeuille, Stratégie de vente, Management d’équipe, Dynamique, Rigoureux, Orienté résultats, Netsuite, Word, Excel, Lotus, Salesforce, CPL 2000, ESA, Rentalman, Loxone

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Football, Jeux vidéos, Pêche, Cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.