

91600 Savigny-sur-orge
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610141837

Gestionnaire location

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2010 : Bac +2 à Faculté des métiers EVRY
BTS Négociation et Relation Client

12/2008 : Bac à Faculté des métiers EVRY
BAC Professionnel Commerce

12/2006 : CAP à Faculté des métiers EVRY
BEP Vente

12/2003 : CAP à Lycée Belmondo ARPAJON
BEP Electrotechnique

12/2002 : CAP à Lycée Belmondo ARPAJON
CAP Electrotechnique

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour :

Gestionnaire Location chez Sitech

Accueil et conseil des clients, analyse des besoins en systèmes de guidage, présentation et commercialisation des solutions de guidage, établissement des devis et contrats de location, gestion des réservations et du planning, suivi des locations et du matériel, coordination avec les équipes techniques, fidélisation et développement de la clientèle.

01/2024 - 12/2025 :

Responsable Adjoint chez Loxam

Accueil et conseil de la clientèle, gestion et animation de l'équipe, organisation et suivi de l'activité de l'agence, gestion des locations et des réservations, gestion du parc matériel et des stocks, développement et fidélisation de la clientèle, suivi administratif et commercial des dossiers, suivi des objectifs et développement du chiffre d'affaires.

01/2011 - 12/2024 :

Responsable Location chez Loxam

Accueil et conseil des clients, analyse des besoins et proposition de matériel adapté, établissement des devis et contrats de location, gestion des réservations et du planning de location, suivi des locations et gestion des retours, développement et fidélisation du portefeuille clients, gestion du parc matériel et suivi des disponibilités, suivi commercial et développement du chiffre d'affaires.

01/2011 - 12/2011 :

Commercial chez Manheim

Prospection et développement du portefeuille clients, vente de véhicules par téléphone et Internet, présentation des véhicules et conseil à distance, négociation et conclusion des ventes, suivi des commandes et des dossiers clients, fidélisation et développement de la clientèle.

01/2010 - 12/2011 :

Vendeur chez Brico Depot

Accueil et conseil de la clientèle, analyse des besoins et proposition de solutions, vente de produits et développement du chiffre d'affaires, mise en rayon et mise en valeur des produits, gestion des stocks et réassortiment, fidélisation et suivi de la clientèle.

01/2008 - 12/2010 :

Commercial itinérant chez Man Paris Sud

Prospection et développement de nouveaux clients, développement et fidélisation du portefeuille clients, visite et suivi des clients professionnels, identification des besoins et conseil en pièces détachées, négociation et conclusion des ventes, suivi des commandes et développement du chiffre d'affaires.

01/2006 - 12/2008 :

Vendeur chez Man Paris Sud

Accueil et conseil de la clientèle, identification des besoins et recherche des pièces adaptées, vente de pièces détachées et accessoires, établissement des devis et gestion des commandes, gestion des stocks et approvisionnement, suivi des commandes et fidélisation de la clientèle.

01/2005 - 12/2006 :

Vendeur chez Mr Bricolage

Accueil et conseil de la clientèle, mise en rayon et gestion des produits, vente et satisfaction client, réception et contrôle des marchandises, gestion des stocks et réassort, mise en valeur des produits et animation commerciale.

01/2003 - 12/2005 :

Ouvrier en Bâtiment

Préparation/organisation des chantiers, réalisation des travaux de construction et rénovation, assurer la sécurité et la qualité des travaux.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages, Football, Jeux vidéos, Pêche, Cinéma