Chargée de Développement Commercial

77141 Villiers-en-Bière · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2610141946

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — Ascencia Business School Paris
Master 2 Manager des organisations (RNCP Niveau 7)
06/2025 — Bac +5 — Institut Supérieur du Droit Paris
Master 1 & 2 Droit des affaires et de l’entreprise Fiscalité des entreprises, comptabilité et analyse financière, rédaction d’actes de commerce, recouvrement des créances.

Expériences professionnelles

10/2025 - à ce jour — Chargée de relation client – Service après vente
Suivi et relance de dossiers clients et fournisseurs, gestion des indicateurs d’activité via l’outil Ecor, coordination entre clients, fournisseurs et équipes internes, gestion des RMA, remboursements et avoirs, mise à jour des bases de données clients.
08/2024 - 12/2025 — Assistante de caisse
Accueil de la clientèle, contribution à la qualité du service et à la satisfaction client, travail en équipe pour assurer la continuité du service.
01/2020 - 12/2023 — Assistante juridique & Agent marketing
Participation aux négociations commerciales, rédaction et négociation de contrats, suivi des partenariats, coordination d’actions interculturelles, études de marché, élaboration de plans et stratégies marketing, conception d’actions commerciales et de communication.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Développement commercial (prospection, négociation de partenariats, suivi de portefeuille), Pilotage CRM et reporting, suivi des indicateurs KPI, analyse des résultats, Relation client & contrats (coordination multi interlocuteurs, rédaction de contrats), Sens du service, Esprit d’équipe, Autonomie, Rigueur, Communication professionnelle

Loisirs

Nouvelles technologies et innovation, Cinéma et musique, Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.