Commercial

Né(e) en 2004 · 27000 Évreux · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2610150355

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour — Commercial
Développement du chiffre d’affaires, prospection multicanale, négociation et conclusion des ventes, suivi des KPI, analyse de la concurrence.
11/2025 - à ce jour — Chargé de clientèle
Accueil et accompagnement des clients B2B/B2C, conseil et vente de services complémentaires, gestion des contrats, suivi de la satisfaction et fidélisation.
03/2023 - à ce jour — Assistant Développement Commercial
Prospection multicanale B2B/B2C, organisation de rendez vous, suivi de la base de données clients (CRM, Pipedrive, Salesforce), participation au développement de l’activité.
01/2023 - 02/2023 — Développeur Commercial
Prospection de nouveaux clients, présentation et vente de solutions, suivi et fidélisation du portefeuille, participation à la stratégie commerciale.

Langues

Français (maternelle)

Atouts

Relation client, Écoute, Persévérance, Rigueur, Négociation, Argumentation, Organisation, Prospection B2B/B2C, CRM (Pipedrive, Salesforce), Microsoft Office, LinkedIn

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Sport, Musique, Lecture, Développement personnel

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.