

Business Developer / Technico Commercial B2B

Cheix en Retz · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610150824

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la France

Rémunération : à étudier

Secteur : Bâtiment

Formations

CAP

CAP Électricien d'équipement

CAP

CAP Électromécanicien

Bac

Bac F3 électrotechnique

Expériences professionnelles

01/2024 - 12/2026 — Business Developer

Vente de solutions de robotique collaborative de soudage et de découpe (TIG, MIG, MAG, plasma). Développement commercial B2B, prospection, ouverture de nouveaux marchés dans la chaudronnerie et la soudure. Développement de grands comptes industriels (nucléaire, naval, aéronautique). Animation de distributeurs / revendeurs, marketing produit et gestion commerciale France entière.

01/2022 - 12/2024 — Ingénieur Commercial

Vente de matériels pour la transformation du papier et du carton (packaging, imprimerie, arts graphiques). Mise en œuvre de la stratégie de développement commercial, prospection et recherche de nouveaux marchés. Commercialisation de solutions d'impression, découpe, dorure, pliage collage et collecte automatique. Gestion d'un secteur commercial France entière.

01/2021 - 12/2022 — Technico Commercial

Vente de solutions de gestion commerciale et de produits informatiques pour la distribution et la réparation automobile. Développement et animation de la relation avec les prescripteurs ; gestion d'un portefeuille clients ; suivi de la relation client et amélioration de la satisfaction sur un secteur multi départements.

01/2020 - 12/2021 — Technico Commercial

Vente de solutions d'impression grand format et de presses numériques (Konica Minolta, Canon, Epson, Mimaki, KIP). Développement de marchés auprès d'industriels, imprimeurs, reprographes et agences de communication. Prospection terrain, phoning, négociation, signature, gestion administrative et financement client.

01/2018 - 12/2020 — Ingénieur Commercial

Vente de solutions d'impression grand format (Canon, Mutoh éco solvant, tables à plat ARIZONA) et de matériels de façonnage. Prospection, développement de comptes, négociation, signature, gestion administrative et financement client. Développement des secteurs industrie, imprimerie, reprographie et agences de communication.

01/2015 - 12/2018 — Ingénieur Commercial

Vente de solutions d'impression grand format Canon pour les arts graphiques et la CAO, ainsi que de solutions Mutoh et ARIZONA. Vente de solutions de finition (lamineurs, plastifieuses, découpe numérique). Conseil et audit marché grand format ; prospection, négociation et développement de comptes B2B.

01/1999 - 12/2015 — Dirigeant

Direction d'une agence spécialisée dans l'impression grand format, la sérigraphie et le marquage industriel. Développement commercial auprès de l'industrie, GMS, arts graphiques, imprimeurs, designers et agences de communication. Gestion de la relation client de la commande à la fabrication/logistique ; création graphique, PAO, prépresse et façonnage. Création et vente de produits imprimés en e commerce ; gestion d'un parc d'impression grand format solvant et UV à plat.

01/1990 - 12/1999 — Technicien ferroviaire

Mise en service et maintenance SAV sur TGVA, TGVR, TGV coréen, Eurostar et TER. Essais en ligne et validation des cahiers des charges pour la SNCF et les régions. Missions techniques en Afrique (Gabon, Côte d'Ivoire, Guinée, Niger, Congo).

01/1984 - 12/1990 — Technicien ferroviaire

Mise en service et essais sur différents sites industriels (ADP, Saint Gobain, Renault, Thales, Télémécanique). Câblage d'armoires d'automatisme et de robotique ; conception et réalisation de schémas électriques.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Business development B2B, Prospection & acquisition clients, Ouverture de nouveaux marchés, Grands comptes industriels, Vente de solutions techniques, Négociation & closing, Gestion de portefeuille clients, Fidélisation & satisfaction client, Réseau distributeurs / revendeurs, Stratégie commerciale France entière, Microsoft Office 365, CRM Salesforce - Sage, ERP Navision, Marketing e mailing / bases de données, Adobe Photoshop, Adobe Illustrator, Adobe InDesign, RIP ONYX, Caldera, FlexiSIGN

Loisirs

Presse économique & business, Musicien de jazz – batterie / percussions, Plasticien contemporain – art contemporain

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.