

5 à 10 ans d'expérience

Réf : 261015093216



Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/2024 : Bac +5 à École Nationale de Commerce et de Gestion (ENCG) Séat
Master Marketing, Innovation et Développement Commercial

06/2022 : Bac +3 à École Nationale de Commerce et de Gestion (ENCG) Fès
Licence Technique Commerciale et Financière

Expériences professionnelles

01/2024 - 07/2026 :

Responsable e-commerce et marketing digital chez The Fav Store

Lancement et développement de l'activité e-commerce de A à Z, création du site, structuration de l'offre et pilotage commercial. Génération de plus de 400 k€ de chiffre d'affaires et acquisition de plus de 33 000 leads. Sélection, test et lancement de plus de 100 produits. Gestion et négociation fournisseurs, sourcing, conditions commerciales, suivi des approvisionnements. Encadrement d'une équipe de 5 à 6 personnes avec suivi des objectifs et performances.

03/2023 - 12/2023 :

Responsable Commercial B2B chez Budget

Gestion et développement d'un portefeuille de plus de 300 comptes clients, dont grands comptes. Identification des besoins, proposition de solutions de location, négociation des offres et conclusion des contrats. Fidélisation et prospection de nouvelles opportunités, suivi de l'activité et des performances du portefeuille.

04/2022 - 02/2023 :

Responsable Commercial B2B chez Licorne Group

Développement commercial générant 1,2 M MAD de chiffre d'affaires en moins d'un an (≈ 120 k€). Prospection B2B, identification des décideurs, prise de rendez-vous, analyse des besoins, élaboration de propositions commerciales et devis. Gestion du cycle de vente, suivi et fidélisation du compte, coordination des formateurs et suivi administratif des missions.

09/2019 - 03/2022 :

Conseiller Commercial chez Sitel

Élaboration d'un argumentaire de vente personnalisé, acquisition des connaissances produit, réponse précise aux prospects, qualification des besoins, dépassement des objectifs (jusqu'à 180 % des objectifs fixés).

10/2018 - 09/2019 :

Leader Sport chez Decathlon

Conseil client et vente de produits adaptés, gestion des stocks, réassortiment, participation aux opérations commerciales et amélioration de la satisfaction client.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B