

Chargé d'affaires, Business Developer,

Né(e) en 2000 · 45310 Bricy · Réf. 2610150946

Objectif

Trouver un CDI stable et m'investir durablement dans une entreprise.
Évoluer professionnellement et développer mes compétences.
Mettre à profit ma formation en management et stratégie digitale.
Participer au développement commercial et à la visibilité de l'entreprise.
Contribuer à des projets variés en communication, marketing et gestion de projet.
Intégrer une entreprise dynamique où je pourrai apporter ma polyvalence et mon sens de l'organisation

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : à étudier
Secteur : Environnement

Formations

2023 — Bac +5 — EMCD
2021 — Bac +3

Expériences professionnelles

2023 - 2026 — Business Developer | Photovoltaïque
Accompagner les clients de A à Z, de l'analyse du besoin à la finalisation du projet, en personnalisant chaque solution.
Élaborer et valider des devis complets (200 à 220 par mois), coordonner les commandes et optimiser les relations avec plusieurs fournisseurs.
Déployer des actions marketing et de communication pour augmenter la visibilité du site et générer des leads qualifiés.
Négocier les tarifs fournisseurs pour maximiser les marges et superviser le suivi logistique (délais, livraisons, litiges).
Gérer le site e-commerce : créer des produits optimisés SEO (+300 produits), visuels, bannières, newsletters et animer les réseaux sociaux.
Développer des stratégies marketing pour les promotions (Black Friday, offres saisonnières), incluant benchmark concurrentiel et définition des réductions.
Établir des devis, relancer les clients et mettre à jour les tarifs fournisseurs pour garantir un suivi commercial optimal.
Piloter les KPI du site e-commerce (taux de conversion, CA, nombre de commandes, marge) pour améliorer la performance

2021 - 2023 — Cheffe de projet digital | Photovoltaïque
Concevoir les wireframes pour la plateforme de mise en relation et assurer le suivi du développement avec les développeurs.
+ de 40 installateurs certifiés RGE sur l'ensemble du territoire français ont été inscrits sur la plateforme PV ASSISTANCE.
Créer des outils de suivi pour centraliser les inscriptions et les demandes clients, améliorant l'efficacité opérationnelle.
Encadré et formé deux alternants, en supervisant leurs missions et en optimisant leur apprentissage.
Organiser et animer des réunions pour présenter la plateforme aux professionnels et faciliter leur adoption.
Contribuer au recrutement et à l'onboarding des nouveaux

collaborateurs, assurant leur intégration et formation.
Participer à l'optimisation des processus internes pour améliorer l'efficacité et la qualité du service client.

2020 - 2021 — Cheffe de projet fonctionnel web | | Jardinage |

Créer et intégrer des produits sur PrestaShop via StoreCommander, en assurant le suivi de leurs performances.
Optimiser le référencement SEO et les contenus visuels afin d'améliorer la visibilité des produits

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Création et gestion d'un site e-commerce
Gestion de projet digital
Création de contenus numériques
Référencement naturel (SEO)
Marketing digital et stratégie de communication
Gestion des réseaux sociaux
Création de visuels et supports de communication
Rédaction de contenus web
Analyse des performances et suivi des ventes
Gestion de la relation client
Autonomie et organisation
Capacité d'adaptation et apprentissage de nouveaux outils

Atouts

Autonomie et rigueur
Esprit d'initiative
Organisation et gestion des priorités
Créativité
Curiosité et envie d'apprendre
Capacité d'adaptation
Polyvalence
Esprit d'analyse
Sens de l'écoute
Persévérance et motivation
Maîtrise des outils digitaux
Capacité à mener un projet de A à Z

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, technologie, IA, musique, montage vidéo, YouTube.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.