

**59710 Mérignies**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2610151057**



## Commercial btob

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2024** : à MHD Formation

Maître praticien PNL

**12/2024** : à Alliance PNL

PNL - Alliance Arlon, LX, Belgium

**12/2021** : à Coaching Ways

Formation de Formateur

Bac +3

Coach Professionnel certifié RNCP

### Expériences professionnelles

---

**01/2025 - 07/2026** :

Chef de projet - rénovation d'une ferme et création de deux gîtes chez Projet Personnel sur Mérignies (59)

Planification des travaux, suivi de l'avancement, coordination des intervenants, suivi du budget, conception et aménagement des espaces, finalisation des gîtes.

**11/2023 - 12/2024** :

Responsable de formation et Formateur chez Genech Conseil

Gestion de la relation client auprès des coopératives et centrales d'achats, coordination de 18 formateurs, animation de formation Certiphyto.

**08/2022 - 11/2023** :

Responsable Commercial chez Pépinières Willaert Nv Roselaere

Pilotage du développement commercial national (France & Belgique), négociation d'accords nationaux, gestion d'un portefeuille retail de 250 clients, reporting, veille concurrentielle, hausse du CA de 1,7 M€ à 2,1 M€.

**05/2021 - 08/2022** :

Freelance - Formateur Certiphyto chez Genech Conseil Fretin

Animation de formations Certiphyto auprès de chefs de rayon, paysagistes, agriculteurs ; formations techniques produits jardin ; formations aux métiers du paysage.

**11/2015 - 08/2020** :

Chef de Secteur et Compte Clé régional chez Eda Développement sur Oyonnax

Pilotage commercial sur 8 départements, définition/déploiement de la stratégie, négociation d'accords régionaux, gestion d'un portefeuille de 400 clients, animation du réseau de distributeurs, référent horticole,

reporting, veille concurrentielle ; CA de 2,8 M€ à 4,8 M€.

**03/2015 - 08/2015 :**

Chef de secteur chez Playmobil - Lechuza Lisses sur Lisses

Gestion d'un portefeuille de 200 clients (GSB, GSS, revendeurs, jardineries). Pilotage commercial sur 12 départements, déploiement de la stratégie, reporting, veille concurrentielle.

**01/2009 - 01/2015 :**

Responsable Commercial chez Cep Agriculture sur Thiers

Développement commercial sur 23 départements, définition et déploiement de la stratégie, négociation d'accords régionaux, gestion d'un portefeuille BtoB de 300 clients, animation du réseau distributeur, déploiement de nouvelles gammes, CA de 700 K€ à 1,9 M€.

**02/2007 - 12/2008 :**

Technico-commercial chez Godet Aquaterraflora sur Mérignies (59)

Pilotage commercial sur 16 départements, gestion d'un portefeuille de 150 clients et d'un réseau de distributeurs, reporting, veille concurrentielle.

**03/2005 - 12/2006 :**

Artisan Fleuriste chez Point Fleurs sur Pont-à-Marcq

**09/2001 - 02/2005 :**

Fleuriste chez Point Fleurs sur Pont-à-Marcq

## Centres d'intérêts

---

Course à pied, Marathon