Responsable Commercial

69220 Taponas · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261016093049

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2008
Formation Technico Commercial
12/1988 — CAP
CAP De cuisine (Restauration)

Expériences professionnelles

04/2024 - à ce jour — Responsable du développement des Ventes
Développement du CA (+42 /%/an), négociations fournisseurs, achats et gestion des stocks, intervention sur chantier gros œuvres.
10/2023 - 04/2024 — Responsable Commercial
Intervention sur chantier gros œuvres, gestion d'équipes, suivi commercial.
07/2019 - 10/2023 — Responsable Commercial
Développement commercial du portefeuille client (40 ouvertures de nouveaux comptes), fidélisation et gestion des clients, formation de nouveaux collaborateurs, suivi et analyse des performances CA, atteinte des objectifs de vente avec un CA de 2 /M€, progression de 30 /%/an.
05/2014 - 09/2019 — Technico Commercial Industriel du Bâtiment
Intervention technique sur chantier gros œuvres, négociations avec des grands comptes (Eiffage, Bouygues, GCC…), suivi clientèle grand compte, progression du CA de 14 /%/an.
09/2008 - 05/2014 — Technico Commercial en négoce du bâtiment
Prospection client, réalisation de devis, vente comptoir, remplacement du chef d'agence, augmentation du CA de 22 /%/an.
01/1991 - 08/2003 — Responsable de Centrale Béton
Gestion totale de la centrale, augmentation du CA de 34 /%.

Atouts

Autonome, Organisé, À l'écoute, Diplomate, Empathique, Adaptable aux changements, Déterminé, Leadership, Esprit d'équipe, Persévérance, Souplesse, Disponibilité, Prospection, Négociation, Gestion de projet, Gestion de portefeuille client, Gestion d'équipes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.