Ingénieur commercial

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2610161008

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

08/2026 — Bac +5 — EDC Paris Business School
MSc Management commercial & Business development
Bac +2 — ICAM Afrique
BTS Maintenance des systèmes de production
Bac +5 — ICAM Afrique
Diplôme d'Ingénieur Généraliste (Génie Industriel)

Expériences professionnelles

02/2025 - 07/2025 — Alternant (Ingénieur Technico commercial)
Création d'une cosmétique de prothèse pour un centre orthopédique /: analyse du besoin client, modélisation 3D, fabrication du prototype, conformité à 92 /% des prévisions. Suivi et analyse des performances commerciales, reporting régulier, optimisation des contenus e commerce, pilotage des référencements produits, veille concurrentielle, conseil technique en location et vente d’équipements de construction (satisfaction client 4,7/5).
07/2023 - 02/2025 — Alternant (Ingénieur Technico commercial)
Optimisation de la performance d'un parc de 203 équipements via tableau de suivi Excel (macros, indicateurs, alertes) /; réduction du manque à gagner de –93,7 /%; pilotage opérationnel de 50 collaborateurs. Suivi budgétaire et facturation avec ERP Odoo. Optimisation de la qualité des contenus e commerce et coordination des actions commerciales.
12/2022 - 02/2023 — Ingénieur Projet (Stage)
Exécution d’un état des lieux et analyse critique des équipements techniques (ascenseurs, compresseurs). Vérification de la conformité des réalisations (bâtiments et installations électriques) des sous traitants.
09/2022 - 07/2025 — Commercial Junior / Assistant manager commercial
Coordination technico commerciale et performance opérationnelle, suivi budgétaire, reporting et support aux équipes de vente.
10/2019 - 07/2022 — Ingénieur Technico commercial
Responsable du suivi commercial et de la performance opérationnelle dans le secteur du retail et des équipements de construction. Analyse de marché, négociation avec les distributeurs, reporting de ventes.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Excel avancé (macros, tableaux de bord, indicateurs et alertes), ERP SAP (Gestion des commandes), ERP Odoo (suivi facturation), Suivi budgétaire & analyse de performance / Reporting, Pack Office, Gestion de projet, Techniques de vente / Négociation, Outils de pilotage (Sparkers Cockpit), SolidWorks, Blender

Permis

Permis B

Loisirs

Sport (basket ball, billard, football), Jeux vidéo, Documentaires (nouvelles technologies, politique, économie)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.