Assistant gestionnaire de copropriété

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2610161424

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

09/2026 — Bac +2 — ESPI Nantes

BTS Professions Immobilières

06/2018 — Bac — Lycée Les Bourdonnières

Baccalauréat Professionnel – Spécialisation Commerce Économie, Droit, Gestion commerciale, Vente, Mercatique

Expériences professionnelles

03/2026 - 08/2026 — Ouvrier en conchyliculture

Gestion de parcs en nurserie : tamisage, criblage des naissains et suivi de production. Suivi des parcs et des lots via Excel. Production de phytoplancton et analyse des cellules. Préparation des commandes en fonction des demandes du service commercial et gestion des bons de livraison. Sélection des géniteurs d'huîtres selon leurs performances (vitesse de croissance, qualité de la coquille et résistance), notamment dans le cadre de programmes d'amélioration génétique et de production d'huîtres triploïdes.

06/2025 - 02/2026 — Aide à la personne

Entretien du domicile, petits travaux de bricolage et jardinage : sens du service, autonomie et fiabilité.

09/2024 - 04/2025 — Préparateur de commandes

Traitement de 50+ dossiers clients/jour : rigueur documentaire transférable à la gestion de mandats immobiliers. Contrôle qualité et traçabilité : culture du détail et conformité procédurale.

06/2023 - 05/2024 — Agent de conditionnement

Programmation systèmes VAE : aisance technique et adaptation rapide aux outils numériques. Gestion simultanée de plusieurs tâches sous contrainte de temps.

06/2020 - 05/2023 — Ouvrier Polyvalent – Acheteur B2B

Achat B2B auprès de professionnels : négociation des prix selon le cours de la palourde (FranceAgriMer) et la quantité. Déploiement de solutions QHSE sur le terrain : proposition et mise en application concrète. Préparation, gestion et expédition de commandes par transport express à l'international (Espagne, Italie, Algérie).

09/2018 - 03/2020 — Vendeur – Responsable de rayon Homme

Accueil, conseil personnalisé et fidélisation (100+ contacts/semaine). Gestion autonome du rayon : inventaires, réassort, implantations.

Langues

English (commerciale)

Atouts

Relation commerciale, Rigueur, Organisation, Impression numérique, Accueil client physique et téléphonique, Négociation et relation fournisseurs, Fidélisation client, Suivi de dossiers, Contrôle qualité, Respect des procédures, Gestion de la pression temporelle, Intégration rapide aux outils métiers, Gestion de la relation client, ERP, Gestion de parc via Excel, Microsoft Office, Word, Excel, Gestion des bons de livraison, Sélection génétique animale, Bricolage, Suivi des dossiers clients, Gestion multitâche, Achats, QHSE, Expédition de marchandises, Accueil client, Mise en rayon

Permis

Permis A2

Loisirs

Grappling & Jiu-Jitsu Brésilien – Discipline, persévérance, esprit d'équipe, Natation & Yoga – Endurance, concentration, Architecture : Attrait pour le brutalisme

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.